МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН

ИННОВАЦИОННЫЙ ЕВРАЗИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ

На правах рукописи

С.Н. Пашко

ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОГО КОМПЛЕКСА РЕГИОНА В УСЛОВИЯХ МОДЕРНИЗАЦИИ (НА МАТЕРИАЛАХ ПАВЛОДАРСКОЙ ОБЛАСТИ)

Магистерская диссертация на соискание
академической степени магистра экономических наук
по специальности 6М050600 - Экономика

ПАВЛОДАР – 2013

Министерство образования и науки Республики Казахстан

Инновационный Евразийский университет

Допущен (а) к защите:
зав. кафедрой «Экономика»,
кандидат экономических наук,доцент
_____З.А. Арынова
(подпись)
«___»_____20__ г

Магистерская диссертация

ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОГО КОМПЛЕКСА РЕГИОНА В УСЛОВИЯХ МОДЕРНИЗАЦИИ (НА МАТЕРИАЛАХ ПАВЛОДАРСКОЙ ОБЛАСТИ)

специальность: 6М050600 - Экономика

Магистрант _____ С.Н. Пашко
(подпись) *(инициалы, фамилия)*

Научный руководитель,
кандидат экономических наук, профессор _____ В.А. Чуков
(подпись) *(инициалы, фамилия)*

ПАВЛОДАР – 2013

СОДЕРЖАНИЕ

ОПРЕДЕЛЕНИЯ, ОБОЗНАЧЕНИЯ И СОКРАЩЕНИЯ 3

ВВЕДЕНИЕ 4

1 ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ФОРМИРОВАНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОГО КОМПЛЕКСА РЕГИОНА
1.1 Понятие инвестиционного комплекса 7
1.2 Структура инвестиционного комплекса региона 13
1.3 Формирование инвестиционного комплекса Республики Казахстан в современных условиях 18

2 ИНВЕСТИЦИОННЫЙ КОМПЛЕКС ПАВЛОДАРСКОГО РЕГИОНА
2.1 Характеристика и особенности формирования инвестиционного комплекса Павлодарского региона 28
2.2 Промышленный комплекс как приоритетное направление модернизации Павлодарского региона 34
2.3 Тенденции и перспективы развития инвестиционного комплекса Павлодарского региона 43

3 ПОЗИЦИОНИРОВАНИЕ РЕГИОНА И ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ЕГО МОДЕРНИЗАЦИИ
3.1 Основные направления модернизации промышленного комплекса региона 52
3.2 Региональный маркетинг как инструмент повышения инвестиционной привлекательности Павлодарской области 58

ЗАКЛЮЧЕНИЕ 63

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ 65

ОПРЕДЕЛЕНИЯ, ОБОЗНАЧЕНИЯ И СОКРАЩЕНИЯ

Инвестор	Это субъекты инвестиционной деятельности, осуществляющие вложение собственных, привлеченных и заемных средств в форме инвестиций и обеспечивающие их целевое использование.
Инвестиции	Все виды финансовых, материальных и иных ценностей, вкладываемых инвесторами в объекты предпринимательства и другие виды деятельности с целью извлечения дохода
Региональный маркетинг	Система привлечения в регион новых экономических агентов, способствующих процветанию региона в целом.
ВНП	Валовый национальный продукт
ВРП	Валовый региональный продукт
ИК	Инвестиционный комплекс
ИП	Инвестиционный проект
ИКР	Инвестиционный комплекс региона
ИСК	Инвестиционно –строительный комплекс
РК	Республика Казахстан
КНБ	Комитет Национальной безопасности
США	Соединенные Штаты Америки
ГСМ	Горюче-смазочные материалы
ПФ	Павлодарский филиал
АО	Акционерное общество

ВВЕДЕНИЕ

Одним из основных вопросов современной экономики страны является выработка политики, которая содействовала бы закреплению достигнутых результатов в стабилизации экономической ситуации и возрастанию темпов экономического роста на основе инновационной модели развития. Ключевым приоритетом стратегии является экономический рост на основе гармоничного развития экономики, поэтапного замещения сырьевой составляющей в ВНП на высокотехнологичную, в том числе экспортную продукцию и результативное использование научно-технического потенциала республики. В связи с этим была принята и реализуется Стратегия индустриально-инновационного развития Республики Казахстан на 2003-2015 гг., целями которой являются достижение устойчивого развития страны путем диверсификации отраслей экономики, способствующей отходу от сырьевой направленности, подготовка условий для перехода в долгосрочном плане к сервисно-технологической экономике. Для страны важнейшее значение приобретают интенсивные факторы экономического развития, одной из составляющих которого является активизация инвестиционной и инновационной деятельности.

Исходя из этого возникла потребность в разработке системы мероприятий по активизации внутренних инвестиций в производство продуктов высокой технологии, путем интенсивного вовлечения в инвестиционную деятельность средств предприятий, населения, банков, пенсионных фондов, других институциональных инвесторов.

Важным аспектом современной экономической ситуации является мировая регионализация экономики. В соответствии со Стратегией регионального развития до 2015 г. основой в экономическом развитии страны делается на регионы, а самостоятельность регионов в дальнейшем будет расширяться. Экономический успех того или иного региона во многом определяется усилиями местных органов власти по созданию благоприятного инвестиционного климата в своем регионе, той деятельностью по привлечению инвестиций и стимулированию инвестиционной активности, которую они осуществляют. В настоящее время, когда большая часть крупных стратегических объектов экономики уже приватизированы и проинвестированы иностранным капиталом, мотивом для привлечения капитала является именно благоприятный инвестиционный климат, созданный в конкретной области страны.

Таким образом, можно говорить об некой конкурентной борьбе между регионами за инвестиции, которая на данном этапе экономического развития значительно обострилась. В связи с этим важен поиск эффективного механизма государственного регулирования процессов инвестиционного комплекса региона, который бы учитывал особенности региона, а также инициировал качественные сдвиги в процессе производства и активно стимулировал инвестиционно-инновационную деятельность. Актуальность научного

обоснования такого выбора очевидна. В теоретическом плане данная проблема направлена на поиск путей совершенствования государственной экономической политики, а в практическом – на формирование благоприятного инвестиционного климата и соответствующей инфраструктуры инновационного развития.

Вышеприведенная актуальность, недостаточный уровень проработанности основ формирования инвестиционно-инновационной деятельности определили выбор темы диссертации, а также цели и задач исследования.

Рассмотрение различных аспектов проблемы изменения инвестиционной сферы, активизации инвестиционной деятельности нашло свое отражение в фундаментальных исследованиях Д. Кейнса, П. Массе, Д. Маури, П. Самуэльсона, В. Хойера и др.

Созданию нового экономического механизма инвестиционной и инновационной деятельности посвящены работы Алимбаева А.А., Альжанова Ф.Г., Атамкулова Е.Д., Байкадамовой А.Б., Бердалиева К.Б., Кажыкена М.З., Каренова Р.С., Кенжегузина М.Б., Кубаева К.Е., Мамырова Н.К., Мамыровой М.К., Нурлановой Н.К., Сагадиева К.А., Сальжановой З.А., Сатубалдина С.С., Смагулова А.С., Сейтказиевой А.М., Барда В.С., Бочарова В.В., Львова Д.С., Новожилова В.В., Хачатурова Т.С., а также Лебедева В.Г., Марголина А.М., Мухетдиновой Н.М., и др. Однако вопросы формирования инвестиционного комплекса региона и механизмов государственного воздействия на него на мезоуровне недостаточно изучены как отечественными, так и иностранными учеными. Необходимо отметить, что данный вопрос затрагивался в публикациях У.Б. Баймуратова, Е.Б. Саирова, В.П. Жданова, В. И. Лексина, П. А. Минакира, А. Н. Попова, И. Тихомировой, А.Г. Шаповальянца и А.Н. Швецова и др.

В ходе исследования были использованы научные работы указанных авторов, а также материалы научных конференций, проводимых международными, российскими и казахстанскими научными институтами, законодательные акты, документы Правительства Республики Казахстан, администрации Павлодарской области, республиканские и региональные статистические справочники.

Целью диссертационной работы является обоснование механизма привлечения и эффективного использования ресурсов на темпы инновационного развития, учитывающего специфику направлений инвестирования в регионе и источников финансирования, и их соотношение между собой на основе функционирования инвестиционного комплекса (на примере Павлодарской области).

В рамках поставленной цели в работе решались следующие задачи:

- уточнение теоретического понимания инвестиций, систематизация их классификаций и ее дополнение в соответствии с темой диссертационного исследования;
- анализ и определение инвестиционного потенциала и изучение процессов в

финансово-инвестиционном комплексе Павлодарской области;

- выявление основных факторов, влияющих на инвестиционный комплекс области;
- выявление возможностей активизации инвестиционно-инновационной деятельности и предложение мер по совершенствованию административного управления инвестиционным комплексом региона;
- предложение механизма привлечения и эффективного использования ресурсов для реализации инновационных проектов посредством использования инструментов регионального маркетинга.

Объектом исследования является инвестиционный комплекс региона и происходящие в нем процессы (на примере Павлодарской области).

Предмет исследования – экономические отношения, возникающие в процессе привлечения инвестиций, факторы развития и регулирования инвестиционной деятельности в условиях инновационного развития экономики.

Теоретической основой и методологической базой исследования служат современные подходы, позволяющие рассматривать инвестиционный процесс в неразрывном единстве с другими экономическими процессами, развивающимися в ходе преобразований, научные труды отечественных и зарубежных ученых, раскрывающие закономерности финансово-инвестиционной сферы. Аналитической базой для обоснования концептуальных положений, обеспечения достоверности выводов и предложений явились: статистические данные Агентства Республики Казахстан по статистике и его региональных органов, материалы Павлодарской администрации, монографическая литература и периодические издания, материалы научно-практических конференций.

Структура диссертации. Работа состоит из введения, трех глав, заключения, списка использованных источников, 22 таблиц, шесть рисунков.

1 ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ФОРМИРОВАНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОГО КОМПЛЕКСА РЕГИОНА

1.1 Понятие инвестиционного комплекса

Инвестирование – категория экономическая и философская, причем первостепенно-фундаментального порядка. От инвестирования зависит поддержание жизнеспособности всех систем, существование которых в долгосрочном плане зависит от вида и масштабности инвестирования. В экономике значение, место и роль инвестиции особенно велики. Народное хозяйство любой страны может испытывать настоящий коллапс, если масштабы и интенсивность инвестиций будут отставать от физического износа ее основных фондов. Универсальным системообразующим условием развития национальных экономик является организация инвестиционной деятельности.

Развернутое определение инвестиций, совместно с сопутствующими категориями, сформировано на основе предварительно проведенного анализа. Инвестиционные ресурсы – это ценности, вкладываемые в различные проекты с целью прироста богатства, в том или ином виде, начиная с материально-вещественного и кончая денежным (природные, трудовые, материально-вещественные, информационные ресурсы).[1]

В более широком понимании инвестиции выражают вложения капитала с целью последующего его увеличения. При этом прирост капитала должен быть достаточным, чтобы компенсировать инвестору отказ от использования собственных средств на потребление в текущем периоде, вознаградить его за риск и возместить потери от инфляции в будущем периоде.[2] Это вложения каких-либо средств, фондов, вообще капитала, то есть все виды материально-имущественных и иных ценностей, вкладываемые в предпринимательскую и другие виды деятельности с целью получения дохода (прибыли), вообще итогов выгоды, прибыльного размещения капитала. Результатом этих действий являются накопления, которые служат источником инвестиций.[3]

От кредитов же инвестиции отличаются степенью риска для инвестора (кредитора) - кредит и проценты необходимо возвращать в оговорённые сроки независимо от прибыльности проекта, инвестиции возвращаются и приносят доход только в прибыльных проектах. Если проект убыточен — инвестиции могут быть утрачены полностью или частично.

В ином формате, инвестиции - это все виды финансовых, материальных и иных ценностей, вкладываемых инвесторами в объекты предпринимательства и другие виды деятельности с целью извлечения дохода (прибыли).

Также, можно определить инвестиции, как долгосрочное вложение капитала с целью получения прибыли (в более узком понимании инвестиции означают капитальные вложения).

В результате многолетних научных разработок и наблюдений за практическим опытом современной инвестиционной деятельности были созданы классификации инвестиций по различным признакам.

Таблица 1. Наиболее распространенная форма классификации инвестиций

Признаки	по объектам вложения	- реальные - финансовые - нематериальные
	по характеру участия	- прямые - портфельные
	по срокам вложения	- краткосрочные - среднесрочные - долгосрочные
	по формам собственности	- государственные - частные - совместные
	по национальной принадлежности инвесторов	- внутренние - внешние

Реальные (капиталообразующие) инвестиции – вложения в реальные активы. В то числе, создание новых, реконструкция или техническое перевооружение существующих предприятий, технологических линий, производств, различных объектов производственного и социально-бытового обслуживания. Цель такого инвестирования - качественный и количественный рост основных фондов производственного и непроизводственного назначения, как непременного условия прироста доходности и рентабельности предприятий и национальной экономики в целом, а также уровня социального обеспечения и обслуживания населения в целом.

Финансовые инвестиции – это вложение в покупку акций и других ценных бумаг государства, других предприятий, инвестиционных фондов, и других финансовых компаний. В этом случае инвесторы увеличивают свой финансовый капитал, получая дивиденды (доход по акциям) или купоны (доход по облигациям).

Нематериальные инвестиции – вложения на приобретение имущественных прав и прав владения (оцениваемых денежным эквивалентом) земельными участками и угодьями, другим имуществом; лицензий на передачу прав собственности, патентов на изобретения, секретов производств; свидетельств на новые технологии; товарные знаки и фирменные наименования, сертификатов на продукцию и т.д.

Прямые инвестиции – непосредственные вложения в объект, могут осуществляться в различных видах (например, кредит, субсидия, покрытие амортизации и т.д.).

Портфельные инвестиции – покупка акций и других ценных бумаг предприятий, то есть опосредованное вложение средств.

Краткосрочные инвестиции – по срокам, в среднем до пяти лет.

Среднесрочные инвестиции – до пятнадцати лет.

Долгосрочные инвестиции – свыше пятнадцати лет.

Государственные инвестиции – вложение финансовых средств из государственного бюджета и средств институтов развития.

Частные инвестиции – предполагают вложение средств, проводимое негосударственными предприятиями и организациями, а также вложения физических лиц.

Совместные инвестиции – совместное финансирование государством и частным лицом или предприятием. Совместное вложение государства и негосударственных юридических лиц и физических лиц.

Внешние инвестиции (иностранные) – это вложение средств, осуществляемое иностранными компаниями, иностранными физическими лицами, а также иностранными государствами в лице их правительств или организаций.

Распространена классификация инвестиций по признаку влияния:

- инвестиции, оказывающие существенное влияние – это приобретения от 20 до 50 процентов акций, имеющих право голоса;
- инвестиции, обеспечивающие контроль – владение инвестором более 50 процентов акций с правом голоса;
- инвестиции, не позволяющие установить контроль и не оказывающие существенное влияние.[4]

Субъектами инвестиционной деятельности становятся все участники реализации инвестиционных проектов:

- инвесторы;
- заказчики;
- поставщики;
- исполнители работ;
- пользователи объектов инвестиционной деятельности;
- банковские, страховые и посреднические организации;
- инвестиционные компании, биржи.[5]

Инвесторы – это субъекты инвестиционной деятельности, осуществляющие вложение собственных, привлечённых и заёмных средств в форме инвестиций и обеспечивающие их целевое использование.[6]

В качестве инвесторов могут выступать:

- правительство страны и местные исполнительные органы власти;
- отечественные предприятия, предпринимательские объединения и другие юридические лица, наделённые их уставами необходимыми правами;
- совместные предприятия и организации;
- зарубежные предприятия и организации;
- отечественные и зарубежные физические лица;
- иностранные государства;
- международные организации.[7]
- институциональные инвесторы;
- страховые компании;
- инвестиционные компании;
- пенсионные фонды;

– паевые инвестиционные фонды.[8]

Функциональное назначение вышеперечисленных организаций состоит в поиске и привлечении свободных средств у населения, различных хозяйствующих субъектов и направление их на цели инвестирования.

Агрессивный инвестор – вкладывает в рискованные, но высокодоходные проекты.

Консервативный инвестор – желает получить определенную, пусть небольшую, но гарантированную прибыль.

Стратегический инвестор – вкладывает средства в объект напрямую и на длительный срок.

Совокупность объединенных намерений и практических действий по осуществлению инвестиционных вложений с целью достижения заданных конкретных финансово-экономических производственных и социальных результатов является инвестиционным проектом. [9]

Существует базовая классификация инвестиционных проектов (ИП):

- производственные ИП – вложение средств в создание новых, модернизацию и расширение основных фондов.
- научно-технические ИП – направление средств на разработку новых технологий и технологических проектов, разработку и создание новой высокоэффективной продукции с новыми свойствами.
- коммерческие ИП – получение прибыли на осуществляемые инвестиционные вложения в результате закупки, продажи и перепродажи различной продукции, товаров, услуг.
- финансовые ИП – связаны с приобретением, формированием портфеля ценных бумаг, а также их реализацией и выпуском ценных бумаг.
- экологические ИП – вложение средств в разработку технологий экологического профиля и в природоохранные объекты.
- социально-экономические ИП – вложение средств в повышение качественного уровня развития здравоохранения, образования и культуры.

Совокупность инвестиционных проектов и предложений с определённой целевой направленностью составляют инвестиционную программу. Сферой обмена инвестиционными товарами в материально-вещественной, денежной и натуральной формах является инвестиционный рынок.

Инвестиционный рынок включает в себя:

Рынки инвестиционных ресурсов:

- земельный;
- финансовых средств;
- патентов и изобретений.

Рынки инвестиционных услуг:

- строительно-монтажных работ;
- проектных работ и проектной продукции;
- услуг по инженерным, геологическим и экономическим изысканиям.

Рынком конечной продукции инвестиционной деятельности по вложению средств в капиталообразующие инвестиции является рынок недвижимости и основных фондов.

Рынок ценных бумаг или фондовый рынок, в первую очередь, включает в себя процесс покупки и продажи акций акционерных предприятий.

Рынок прочих объектов реального инвестирования включает ресурсы, которые не попадают на другие рынки.

Состояние инвестиционного рынка характеризуют такие элементы, как спрос, предложение, цена спроса и цены предложений на инвестиционные услуги, ресурсы и продукцию инвестиционной деятельности. Все перечисленные элементы образуют конъюнктуру инвестиционного рынка с необходимостью анализа и прогнозирования.

Для конъюнктуры инвестиционного рынка в целом, а также в отраслевом и территориальном разрезах, характерны следующие циклические стадии:

- подъём инвестиционной активности.
- инвестиционный бум – это фаза высшего подъёма инвестиционной активности.
- падение инвестиционной активности. Как правило, связано с общим спадом всей экономики и снижением цен на продукцию реального инвестирования.
- фаза глубокого спада – инвестиционный упадок. [10]

Предметом анализа и изучения инвестиционного рынка является его текущее состояние, а также динамика состояния в прошлом.

Задачи анализа инвестиционного рынка:

- определение возможных «точек роста» - мест будущего оживления в экономике и связанной с этим инвестиционной активности;
- подготовка данных для прогнозирования состояния инвестиционного рынка;
- подготовка данных для определения инвестиционной политики и обоснование принятия решений по направлениям инвестиционных вложений по конкретным программам и проектам.

Результатом анализа состояния динамики инвестиционного рынка является оценка и прогноз возможного изменения их конъюнктуры.

Прогнозы конъюнктуры инвестиционного рынка включают следующие прогнозы:

- краткосрочный – для предприятий на период до года, для отрасли – до двух лет. Используется для решения тактических задач инвестиционных вложений;
- среднесрочные – для предприятий от одного до трёх лет, для отрасли и экономики в целом – от двух до пяти. Используется для корректировки ранее принятой стратегии, при этом используются среднесрочные и краткосрочные инструменты;
- долгосрочный прогноз – для предприятия на период свыше трёх лет, для отрасли и экономики в целом – более пяти лет. Данные долгосрочного прогноза

используются для выработки инвестиционной политики и стратегии инвестирования.

Основными показателями, используемыми при анализе инвестиционного рынка являются следующие:

- показатели, характеризующие эффективность государственной, инвестиционной политики:
  а) ВВП;
  б) произведенный рациональный доход;
  в) объём производства товаров;
  г) объём произведенных услуг;
  д) чистые налоги на производство и импорт;
  е) индексы цен на услуги и товары;
  ж) расход средств на оплату труда;
  з) расходы на конечное национальное потребление.
- показатели, характеризующие ёмкость инвестиционного рынка:
  а) объём капитальных вложений;
  б) объём строительно-монтажных работ;
  в) сумма начисленной амортизации.
- показатели, которые рассчитываются при оценке состояния инвестиционного рынка:

а) Коэффициент экономической эффективности инвестиций. Отражает и показывает, в какой мере растет национальный доход на один рубль капитальных вложений.
б) Коэффициент реализации капитальных вложений. Характеризует и объясняет, в какой мере капитальные вложения обеспечивают ввод объектов в эксплуатацию, т.е. прирост основных фондов;
в) Соотношение собственных и заемных средств

Одним из решающих условий развития региона является рост инвестиций в различных отраслях. Активизация инвестиционной деятельности способствует подъему и дальнейшему росту экономики региона. С помощью инвестиций создаются новые возможности для роста экономики, и соответственно, дополнительные рабочие места; расширяются действующие производства; обеспечивается освоение и выход на рынок новых видов товаров и услуг; появляются дополнительные налоговые поступления в местный бюджет.[11]

Развитие региона, как самостоятельного звена в экономическом комплексе государства и повышение эффективности региональной экономики возможно через формирование и развитие портфеля доходных и надежных бизнес-проектов на базе мощного инвестиционного комплекса.

В экономической литературе встречаются различные взгляды на понятие «инвестиционный комплекс». Наиболее распространенная точка зрения - в основе понятия инвестиционный комплекс находится интеграция в единый комплекс финансовой и реальной инвестиционной активности в срезах: экономических процессов хозяйствующих субъектов и инвестиционных

ресурсов. При этом финансово-инвестиционные комплексы объективно существуют на основных трех уровнях народного хозяйства:

-на уровне микроэкономики (предприятия): при осуществлении бизнес-проектов, связанных с развитием, реконструкцией, расширением, модернизацией основных фондов предприятия;

-на уровне межотраслевых хозяйственных связей: при объединении организационных усилий, финансовых и инвестиционных ресурсов самостоятельных предприятий нескольких отраслей хозяйства для реализации совместного бизнес-проекта; при осуществлении различных бизнес-проектов в рамках крупной многоотраслевой корпорации; при осуществлении масштабного бизнес-проекта крупной многоотраслевой корпорацией с участием предприятий, не входящих в состав этой корпорации;

-на уровне макроэкономики (народного хозяйства в целом).

Наиболее уместно использование определения инвестиционного комплекса, которое наиболее точно позволяет провести реальную оценку инвестиционного комплекса, как основу развития региона, а не предприятия, отрасли или народного хозяйства в целом.

Инвестиционный комплекс – это совокупность организационных структур, нормативных документов, технологий, кадровых ресурсов, методик, механизмов и инструментов, применяемых в целях привлечения капиталов и реализации бизнес-программ и проектов.

1.2 Структура инвестиционного комплекса региона

Система из двух составляющих: инвестиционно-строительного комплекса (ИСК) и финансово-инвестиционного комплекса (ФИК) образует инвестиционный комплекс региона (ИКР). Инвестиционно- строительный комплекс - совокупность независимых организаций, занятых возведением новых, а также реконструкцией и расширением действующих зданий и сооружений производственного и непроизводственного назначения; обеспечивающих строительные процессы ресурсами и услугами; выполняющих научно-исследовательские, проектно-изыскательные и опытно-конструкторские работы и подготавливающих квалифицированные кадры.[12] Инвестиционно-строительный сектор - это сфера национальной экономики, в которой осуществляется аккумулирование финансовых ресурсов в виде инвестиций в основной капитал и их эффективное использование в процессе воспроизводства основных фондов. Резкое уменьшение инвестиций в основной капитал обусловлено особенностями казахстанской экономической среды, в условиях которой функционирует инвестиционно-строительный сектор.[13]

Инвестиционно-строительный комплекс (ИСК) - включает совокупность всех фондообразующих отраслей: отрасли инвестиционного машиностроения, проектные и подрядные организации, промышленность строительных материалов и конструкций, поставщиков оборудования и строительных материалов, предприятия социально-бытовой инфраструктуры.[14] Центральное звено комплекса - капитальное строительство, как отрасль

народного хозяйства, завершающая усилия всех инвестиционных отраслей и превращающая материальные ресурсы в основные фонды. С позиции системотехники строительства ИСК представляет собой функциональную систему, создающую основные фонды. Инвестиции в воспроизводство основных фондов осуществляются в форме капитальных вложений. Можно выделить три этапа в процедуре инвестирования:

-преобразование ресурсов в капитальные вложения, т.е. трансформация инвестиций в конкретные объекты инвестиционной деятельности (собственно, этап инвестирования);

-превращение вложенных средств в прирост капитальной стоимости, т.е. трансформация инвестиций в новую потребительскую стоимость;

-прирост капитальной стоимости в форме дохода или социальной эффективности.

Для адекватной реакции на постоянно возрастающие запросы заказчиков ИСК должен обладать соответствующей внутренней гибкостью, т.е. быстро и эффективно изменять технологию производства, организационную структуру, методы подготовки и принятия решений и т.д. Важно подчеркнуть, что внутренняя гибкость должна достигаться на основе такой внутриорганизационной координации, при которой технологические ресурсы комплекса могут быть быстро переведены из одной зоны в другую.

Другим, не менее важным условием является ориентация системы хозяйственного управления на поиск и реализацию новых технологических возможностей для удовлетворения постоянно растущих запросов потребителей. Не случайно, в состав инвестиционной сферы, помимо капитального строительства, включается инновационная сфера, в которой реализуется научно-техническая продукция и интеллектуальный потенциал.

Особенности реформирования инвестиционно-строительного комплекса страны связаны, изначально, с сильной неравномерностью развития регионов РК, и, следовательно, с региональной спецификой управления, установлением отношений между республиканским центром и регионами. Выделяются две группы методов, при помощи которых государство регулирует инвестиционную деятельность: методы прямого и косвенного воздействия. Правительства развитых стран опираются, преимущественно, на рычаги косвенного регулирования (налоговая, амортизационная, кредитно-финансовая политика). Через налоги на прибыль, финансово-кредитные механизмы и амортизационную политику, государство, влияя на инвестиционный климат, определяет правила игры на рынке капиталовложений для различных видов предпринимательства.

В казахстанской экономике наблюдается недостаток инвестиций, поэтому одной из важнейших целей инвестиционной политики является поиск дополнительных источников и резервов инвестиционных ресурсов, а также создание новых источников инвестиций.

В региональной инвестиционной политике приоритеты и направления развития находят свое отражение в формировании регионального

инвестиционно-строительного комплекса. Специалисты выделяют ряд причин, которые мешают эффективной реализации инвестиционной политики регионов:

-отсутствие стабильного налогового законодательства;

-сложная процедура получения налоговых льгот, которые предусмотрены для развития предпринимательской деятельности;

-необходимость принятия новых законов об амортизационной политике;

- остается нерешенным вопрос доступа к земельным участкам.

Определение места и роли инвестиционно-строительной деятельности в экономике страны требует раскрытия социально-экономической сущности инвестиционно-строительного комплекса, исследования особенностей и тенденций его развития в современной экономике.

С точки зрения управления экономикой страны, понятие «строительный комплекс», как объект государственного управления (на республиканском уровне), в настоящее время не отражает сущность реальных экономических отношений. Деятельность строительных организаций самостоятельна. Государственное воздействие на функциональное и экономическое поведение строительных организаций может осуществляться только опосредованно с обязательным законодательным обеспечением.

Считается, что инвестиционно-строительная деятельность представляет определенную систему производственных, функциональных и институциональных структур, образующих инвестиционно-строительный сектор казахстанской экономики.

Инвестиционно-строительный сектор означает определенную часть сектора «нефинансовых предприятий» и сектора «финансовых учреждений». Помимо перечисленных, в его состав входят также «сектор государственных учреждений» (частично) и «сектор домашних хозяйств». Таким образом, инвестиционно-строительный сектор имеет в своем составе: инвесторов, строительный комплекс и институциональные структуры.

На республиканском уровне инвестиционно-строительный комплекс можно рассматривать как совокупность производственных, функциональных и институциональных структур. Общегосударственный инвестиционно-строительный комплекс можно представить как совокупность локальных и региональных комплексов. Инвестиционно-строительный комплекс обретает конкретное содержание и экономическое наполнение только на региональном уровне и при этом каждый региональный инвестиционно-строительный комплекс характеризуется определенной уникальностью процессов своего формирования, функционирования и развития.

В существующих условиях хозяйствования в Казахстане, состояние инвестиционно-строительного комплекса оказывает серьезное влияние на работоспособность всех сфер экономики и жизнедеятельность населения, и в общем, на социально-экономическое развитие региона.

В настоящее время управление строительством в Казахстане рассматривается не как иерархическая структура взаимоподчиняющихся организаций отрасли строительства, а как система управления инвестиционно-

строительной деятельности при регулирующей роли этой деятельности со стороны государственных органов управления. Государственное регулирование инвестиционно-строительной деятельности - это специфическая функция управления, призванная объединить государственные (общественные) и частные интересы для формирования рациональных крупных пропорций (соотношений) в национальной экономике между потреблением, накоплением и инвестированием. Это возможно на основе прогнозирования, стратегического планирования, бюджетного финансирования, налогообложения и других мер государственного воздействия на рынки инвестиций, подрядных работ, недвижимости.

При переходе к рыночной системе методы прямого управления заменяются регулирующими. Регулирующие функции государства в развитии экономики инвестиционно-строительного комплекса являются наиболее важными в решении проблемы повышения эффективности. Правительство РК является высшим государственным органом по руководству промышленностью и строительством, а Министерство экономического развития и торговли осуществляет формирование инвестиционных программ строительного комплекса за счет централизованных источников финансирования. Происходящие в инвестиционно-строительной сфере в последние годы процессы отличаются особым динамизмом, что свидетельствует о поиске новой, более приемлемой управленческой модели. Функции государственного управления реализуются, как правило, в известных организационно-правовых формах, в которых компетенция государственных органов обретает свое предметное содержание. С точки зрения управления, региональный инвестиционно-строительный комплекс представляет собой систему, состоящую из технических, экономических и социальных, организационно связанных между собой элементов. При переходе к регулируемой рыночной экономике становится неизбежной перестройка, как самой структуры регионального инвестиционно-строительного комплекса, так и процессов административного и экономического регулирования его функционирования и развития со стороны структур власти.

Основными задачами регулирования инвестиционно-строительной сферы на региональном уровне, являются:

-создание регулирующей системы регионального инвестиционно-строительного комплекса;

-подготовка проектов законодательно-правовых актов, обеспечивающих правовое сопровождение регулирующих механизмов в инвестиционно-строительном комплексе;

-стратегия выхода ИСК из кризиса или стагнации;

-создание отраслевой системы маркетинга;

-преодоление технической отсталости.

Основа успешного функционирования ИСК в большом региональном спросе на строительную продукцию. В качестве особых условий выступает достаточно большой рынок, который стимулирует конкуренцию внутри ИСК и

заставляет организации, входящие в строительный комплекс, работать квалифицированно и эффективно, развивая сотрудничество в рамках ИСК. Динамику развития ИСК региона определяет уровень развития малого предпринимательства, основным принципом существования которого является соответствие таким условиям деятельности, которые предполагают как параллельность, так и взаимовлияние с корпоративным сектором региона. Региональные ИСК в современном виде способны оптимально определить специфические требования заказчиков к конечной продукции, активно внедряют современные технологии, развивают менеджмент, маркетинг и важные связи, которые, в итоге, оказываются ключевыми в конкурентной борьбе, повышении производительности и внедрении инноваций. Таким образом, в регионе создается инфраструктура, направленная на поддержку малого предпринимательства.

Материально-технические и финансовые ресурсы направляются при инвестировании на увеличение реального капитала, на техническое перевооружение, модернизацию, реконструкцию, расширение и новое строительство основных фондов производственного и непроизводственного назначения. Накопление капитала и качественные изменения его структуры являются значительным фактором быстрого повышения материального уровня жизни.

Термин «финансово-инвестиционный комплекс» в буквальном смысле предполагает соединение финансирования и инвестирования в единый комплекс. Его сущность состоит: в интеграции в единый комплекс финансовых и реальных инвестиционных процессов и потоков; во взаимосвязи (взаимопроникновении) или объединении финансовых и реальных инвестиционных ресурсов, во взаимодействии того или иного вида и (или) слиянии экономических субъектов финансирования и инвестирования.

Причем ФИК объективно существует и на уровне микроэкономики (предприятия), и на уровне макроэкономики (национального хозяйства в целом). Дальнейший анализ уровней финансово-инвестиционного комплекса подводит к необходимости учитывания современного развития мировой экономики, характеризующегося двумя выраженными разнонаправленными тенденциями, а именно глобализацией и регионализацией экономики. Эти тенденции обусловлены происходящими в мире в течение последних двадцати лет качественными изменениями в способах организации производства, включая особенности воспроизводства производительных сил. Причем, регионализация проявляется в стремлении территорий к рациональному разделению и кооперации труда в глобальных и национальных экономических системах, а также к установлению регионального самообеспечения и самодостаточности.

Важнейшим понятием при изучении экономики области является региональный рынок, как подсистема экономики республики, характеризующаяся открытостью и неравновесностью. Такая подсистема складывается из взаимоувязанных и открытых товарных, финансовых,

инвестиционных рынков, находящихся в стадии формирования, совокупности субъектов хозяйствования и соответствующей рыночной инфраструктуры. Некоторые из этих рынков являются организованной частью единого республиканского рынка. К ним относятся финансовые, денежные рынки, рынки ценных бумаг. Другая часть рынков имеет более замкнутый характер – это рынки труда, природных ресурсов внутрирегионального спроса.

Учитывая рассмотренные особенности регионального рынка в целом, инвестиционного и финансового в частности, можно сделать вывод о том, что финансово-инвестиционный комплекс существует и на мезоуровне (регион, район, область), представляя собой совокупность финансово-инвестиционных комплексов предприятий данного региона.

Финансово-инвестиционный комплекс региона выступает как совокупность экономических отношений, связанных с формированием денежных фондов и их использованием на цели инвестирования в рамках определенного политико-административного образования, локализованного в определенных региональных границах страны.

В соответствии с классификацией инвестиций финансово-инвестиционный комплекс на общегосударственном уровне можно представить, как совокупность финансово-инвестиционных комплексов регионов данной страны. Отсюда следует, что ФИК региона является неким интеграционным понятием, представляя собой совокупность ФИК предприятий, и выступает, в свою очередь, как составная часть общегосударственного финансово-инвестиционного комплекса. Такая взаимосвязь наблюдается, в частности, в связи с тем, что финансирование «региональных инвестиций» в рамках функционирования ФИК региона, может осуществляться не только за счет финансовых ресурсов, формируемых в регионе, но и привлекаемых извне (в том числе иностранных), а сами инвестиционные проекты тесно привязаны к конкретному региону. Одним из важнейших факторов активизации инвестиционных процессов в регионе является эффективное использование инвестиционных ресурсов для достижения устойчивого экономического роста и формирование собственной финансовой базы, обеспечивающей стабильное воспроизводство. При этом подразумевается возможность использования всех основных источников инвестиций, включая централизованные бюджетные средства, внутренние накопления денежных ресурсов региона, а также и внешние источники.

1.3 Формирование инвестиционного комплекса Республики Казахстан в современных условиях

Суверенный Казахстан не всегда представлял собой страну, бесспорно привлекательную для инвестиций. Потребовалось примерно 10 лет для создания режима, позволяющего инвесторам чувствовать себя уважаемыми, в достаточной мере защищенными и достигшими намеченных результатов. В этом известная роль отводилась программно-целевому методу в сфере инвестиций.

В государственной политике в качестве инструмента управления программы используются для решения серьезных, крупномасштабных экономических проблем, решение которой требует принятия особых мер, мобилизации организационных, финансовых ресурсов и координации множества организаций. Программно-целевой метод планирования состоит в отборе приоритетных целей экономического, социального и научно-технического развития, разработке мероприятий по их достижению в заданные сроки с максимальной эффективностью при необходимом обеспечении ресурсами. При этом используется обоснованное видение желаемого состояния объектов управления в определенной временной перспективе на основании реализации поставленной цели и выполнения комплекса мероприятий, согласованных по ресурсам, срокам и исполнителям.

Программы являются эффективным способом комбинирования рыночных механизмов и государственной поддержки в решении стратегических проблем.

Инструментом структурной политики в странах зарубежья являются государственные целевые программы. В Японии они выступают как средство стимулирования новых, наукоемких, отраслей, таких, как электроника, робототехника и разработка информационных систем. В странах Западной Европы государственные целевые программы разрабатываются для поддержания традиционных отраслей экономики (угольная промышленность, черная металлургия, судостроение и т. п.), а также для отраслей с длительным инвестиционным циклом и низкой рентабельностью, не выгодных для вложения в них частного капитала. В США государственные программы принимаются для решения назревших социальных проблем в области жилья, образования, социальной поддержки. Наиболее успешными первыми реализациями программного метода являлись программы первых советских пятилеток: ликвидации безграмотности, электрификации страны и др.

В настоящее время в Казахстане около ста действующих и разрабатываемых государственных отраслевых (секторальных) и научно-технических программ. Общий объем финансирования по действующим открытым (несекретным) программам, составляет 2 943 594 миллионов тенге, из них 91 процент финансируется за счет республиканского бюджета, девять процентов за счет местных бюджетов.

При этом десять крупнейших программ, имеющих объем финансирования на три года свыше 100 миллиардов тенге каждая (без учета оборонных, т.к. данные по затратам на секретные программы по линии Министерства обороны и КНБ в открытом виде отсутствуют) занимают порядка 80 процентов общего объема финансирования. Остальные 90 программ имеют значительно меньшее, в сравнении с 10 ведущими программами, финансирование. Многие из них нацелены на решение чисто внутриведомственных проблем, достижение узкоотраслевых приоритетов и целей и имеют региональный характер. Содержание этих программ дублируется Стратегическими планами развития министерств и ведомств, отраслевыми стратегиями, региональными стратегиями.

Таким образом, через механизм программ бюджетные администраторы направляют значительные государственные средства в виде прямых госинвестиций. Однако, уже в течение 15 лет в Казахстане происходит эволюция к «Вышеградской модели» государственного участия (регулирования) в инвестиционном процессе, подразумевающей участие государства преимущественно в развитии инфраструктуры.

В настоящее время в Казахстане также происходит осознание необходимости снижения прямого участия государства в инвестиционных проектах за пределами секторов инфраструктуры. Так, в 2008 г ФУР «Казына» сообщил о нецелесообразности участия институтов развития в «бизнес-проектах» и сосредоточения основных финансовых средств институтов развития в области инфраструктуры. К 2013 году финансирование промышленных инвестпроектов планируется передать банкам второго уровня.

В 2002 году представители казахстанских банков выступили с критикой в адрес институтов развития и обратились к депутатам с просьбой запретить банкам правительства финансировать проекты частного бизнеса, так как оно вступает в открытую конкуренцию с банками второго уровня за счет выделения более дешевых средств. То есть при осуществлении государством инвестиций вне секторов инфраструктуры, по мнению казахстанских банков, происходит, подтвержденный теоретически, «эффект замещения» инвестиций вместо заявленного в Меморандумах о целях институтов развития РК «стимулирования инвестиций».

Эффект вытеснения, замещения возникает в тех случаях, когда государство направляет средства на финансирование проектов, которые привлекательны также для частных инвесторов (например, в сельское хозяйство, промышленность, добычу нефти и т.д.). Положительное взаимодействие возникает тогда, когда средства бюджета направляются на проекты, которые в силу их общественного формата невыгодны для частного бизнеса: в отрасли социальной сферы (здравоохранение, образование, жилищное строительство), в фундаментальную науку, в инфраструктуру (дороги, системы распределения электроэнергии).

Казахстан смог представить высокие темпы роста, нормы накопления и привлечения инвестиций. Однако ясно, что темпы роста происходили за счет роста цен на сырье, инвестиций в сырьедобывающие отрасли и за счет внешнего кредитования в целом. Поэтому государство, не ограничиваясь созданием инфраструктурных условий, начало прямое инвестирование в торгуемые бизнес-проекты в обрабатывающей промышленности, тем более, эта практика имеет длительную традицию в Казахстане, закрепленную ещё в начале независимого экономического развития. Так, Закон Казахской ССР от 10 июня 1991 года N 653-XII «Об инвестиционной деятельности» определил возможность участия государства в еще не сложившихся бизнес-секторах. Однако, при этом предусмотрел возможность иностранных инвестиций и возможность вывоза прибыли за рубеж, при этом, все-таки не указывая возможности преференций. Далее, постановлением Президента РК от 15 июля

1992 года № 854 предлагалось разработать комплекс мер по коренному совершенствованию государственной инвестиционной политики, предусмотрев в них:

- введение возвратного механизма финансирования инвестиций с выработкой механизма использования для этих целей различных финансовых источников, особенно капитального строительства, производственных объектов (то есть был заложен ключевой принцип коммерческого кредитования в определенную часть госинвестиций – возвратность),
- создание благоприятных условий для привлечения собственных (республиканских) и внешних, включая иностранные, инвестиций в наиболее важные и перспективные отрасли и производства (впервые предусматривался режим возможных преференций),
- гибкое использование методов государственного регулирования в области инвестирования: налоговая и кредитная политика, государственный заказ, прямое материально-техническое обеспечение и т.д. (идея преференций развивается и уточняется, причем появляется широко трактуемая формулировка «и т.д.»).

В дальнейшем селективные льготы приобрели достаточно масштабный характер и предоставлялись на срок до 10 лет. При этом, первые 5 лет юридические лица освобождались от налога на прибыль, а в последующие годы налоги могли быть уменьшены на 50 процентов. Законом Республики Казахстан № 2113-XII от 12 апреля 1993 года «О возвратной системе финансирования инвестиций» был создан специализированный финансовый институт – «Фонд преобразования экономики», как основной источник системы возвратного финансирования инвестиций как прообраз будущих институтов развития.

Средства республиканского бюджета в части, направляемой на инвестиции, аккумулировались на специальном счете в Государственном банке развития Казахстана и направлялись только на финансирование объектов на возвратной основе, перечень которых определялся Правительством Республики Казахстан. Средства бюджета направлялись также на инженерное обустройство площадок под строительство жилья. Средства фонда аккумулировались в Национальном Банке Республики Казахстан на специальном бюджетном счете, использовались как кредитные ресурсы и направлялись в основном на преобразование структуры материальной сферы производства и ее развитие. Основными задачами Фонда являлись:

- обеспечение структурной переориентации экономики и преодоление ее сырьевой направленности на основе приоритетного развития перерабатывающих и обрабатывающих отраслей;
- повышение экспортного и промышленного потенциала республики;
- осуществление государственных программ по развитию экспортных и импортозамещающих производств;

- диверсификация предприятий нефтегазового, горно-металлургического, химико-лесного комплексов и конверсия предприятий ВПК;
- создание новых и высоких технологий, технических средств, материалов и их эффективное внедрение в экономику;
- насыщение потребительского рынка продовольствием и товарами народного потребления, создание рынка жилья;
- защита и поддержка частного и молодежного предпринимательства;
- развитие инфраструктурных отраслей и других отраслей, имеющих государственное значение и обеспечивающих эффективное функционирование всей экономики;
- создание условий для развития территорий, обладающих подготовленными, но невостребованными производительными силами;
- создание новых и реконструкция действующих предприятий медицинской и фармацевтической промышленности для удовлетворения потребности республики в медикаментах и медицинском оборудовании.

Также был создан Банк реконструкции и развития с региональными филиалами, где аккумулируются средства предприятий, направляемые на инвестиции. В тот же период внесены изменения в Закон РК «Об иностранных инвестициях», начата разработка проекта Закона «О защите прав инвесторов».

Уже в то время приоритет отдавался сырьевым отраслям, государство декларировало поддержку АПК, жилищного строительства, обрабатывающей промышленности. Однако, если проанализировать официальные документы, например, Постановление Верховного Совета Республики Казахстан от седьмого сентября 1994 г. № 143-XIII «Об отчете Правительства Республики Казахстан об исполнении Законов Республики Казахстан «О приоритетности развития аула, села и агропромышленного комплекса в Казахской ССР» и «О кредитовании агропромышленного комплекса и финансировании государственных мероприятий», то видно, что все меры сводились, в основном, к решению текущих краткосрочных, более того, сезонных проблем сельского хозяйства – обеспечению ГСМ, семенами и т.д.

В постановлении Кабинета Министров Республики Казахстан от седьмого декабря 1994 года № 1381 «О концепции сырьевой политики Республики Казахстан» определялось, что государственная инвестиционная политика будет сочетать методы прямого инвестирования за счет бюджетных средств и косвенного - путем улучшения общего инвестиционного климата и совершенствования нормативной правовой базы.

Прямое государственное инвестирование будет осуществляться посредством формирования Программы государственных инвестиций и региональных инвестиционных программ. Программой государственных инвестиций предусматривается реализация инвестиционных проектов, финансируемых за счет средств республиканского бюджета, в том числе формируемых путем привлечения государственных внешних займов и грантов, а также гарантированных государством негосударственных займов.

Кроме налоговых льгот, началось использование также мер стимулирующей амортизационной политики (ускоренной в 2-2,5 раза), снижения кредитных ставок и таможенных платежей при ввозе оборудования (до нулевого уровня) в приоритетных отраслях. Стимулом для иностранных и отечественных инвесторов должны были выступить коммерциализация и акционирование предприятий базовых отраслей с одновременным переводом их продукции на мировые цены, при сохранении возможностей их регулирования на внутреннем рынке в качестве временной меры. Для дальнейшего развития инвестиционной политики указом Президента Республики Казахстан от восьмого ноября 1996 года № 3203 был создан Государственный комитет по инвестициям.

Постановлением от восьмого мая 1998 г. № 417 было создано специальное госпредприятие для информационной работы с потенциальными инвесторами и заявителями проектов - Республиканское госпредприятие «Казахстанский центр содействия инвестициям». Важным шагом стало применение расширенного ряда финансовых инструментов, то есть инвестиционные проекты финансировались под государственные гарантии, активно использовались займы международных финансовых организаций. Со стороны государства применялось софинансирование этих займов, также параллельно действовал государственный Экспортно-импортный банк Республики Казахстан. Часть объектов целевых республиканских программ, объектов производственного назначения и социальной сферы финансировалась за счет средств республиканского бюджета на безвозвратной основе. Была использована идея конкурса инвестиционных проектов: постановлением Правительства Республики Казахстан от 13 июня 1996 года № 733 «Об организации конкурсного отбора быстро окупаемых инвестиционных проектов». Приоритетными направлениями ПГИ на 2000 - 2002 годы определены:

- укрепление и развитие инфраструктуры и прежде всего, транспорта и водоснабжения;
- поддержка реформ в социальной сфере и развитие человеческого потенциала;
- институциональное укрепление органов государственного управления;
- экология;
- объекты общенационального значения;
- поддержка отечественных товаропроизводителей, в том числе содействие развитию субъектов малого и среднего бизнеса;
- развитие города Астаны

Наибольшая часть средств по ПГИ распределялась между секторами сельского хозяйства, транспорта и связи, водных ресурсов. Их стоимость составляла приблизительно 70 процентов от общей стоимости.

Осуществление комплекса мероприятий по отбору и реализации приоритетных инвестиционных проектов и проектов институционального развития (технической помощи) является основной целью ПГИ.

Распределение государственных инвестиций по основным отраслям экономики показывает, что в период с 2000 по 2002 годы более 40 процентов всего объема государственных инвестиций были направлены в транспортно-коммуникационную отрасль. За ней следует топливно-энергетический комплекс – около 22 процентов. Внешнее финансирование занимало 81 процент в общем объеме трехлетней программы (1,7 миллиардов долларов США) и включало средства, привлекаемые Правительством Республики Казахстан в виде грантов и займов, а также негосударственные займы, привлекаемые под государственные гарантии Республики Казахстан. Значительную долю в общем объеме внешнего финансирования занимали негосударственные займы, предоставляемые под государственные гарантии Республики Казахстан. В первую очередь это связано с реализацией, в тот период, крупных инвестиционных проектов в топливно-энергетическом комплексе.

Определение допустимых объемов внешнего правительственного заимствования проводилось в соответствии с учетом одобренных Международным Валютным Фондом, параметров ПГИ от 51 до 82 процентов от дефицита госбюджета. Но значение этого инструмента постепенно уменьшается.

Одновременно продолжалась прямая поддержка отраслей с торговлей. Так, постановлением Правительства Республики Казахстан от 26 апреля 1996 года N517 «О дальнейшем развитии титано-магниевой промышленности Республики Казахстан» Государственному Экспортно-импортному банку Республики Казахстан и акционерному обществу «Усть-Каменогорский титано-магниевый комбинат» предписывалось разработать предложения по финансированию первой очереди четвертогого пускового комплекса титано-магниевого комбината с привлечением собственных и иностранных кредитных ресурсов, а также ряд иных мер по инвестированию в различные проекты этой отрасли.

Наконец, в той же парадигме прямого вмешательства в торгуемые отрасли в 2000 году сформулирована тема импортозамещения - Постановление Правительства Республики Казахстан от 12 сентября 2000 года № 1384 «О Правилах отбора инвестиционных проектов, кредитуемых в рамках мер поддержки отечественных товаропроизводителей».

Кредитовались инвестиционные проекты по организации и развитию производства преимущественно следующих видов деятельности:

- переработка сельскохозяйственных продуктов;
- химическая промышленность;
- производство кожи, изделий из кожи и производство обуви;
- производство древесины и деревянных изделий;
- производство мебели;
- текстильная и швейная промышленность;
- производство бумаги и картона;
- производство резиновых и пластмассовых изделий;
- производство неметаллических минеральных продуктов;

- производство строительных материалов;
- производство машин и оборудования;
- производство электрического и электронного оборудования;
- производство транспортного оборудования;
- фармацевтическая и медицинская промышленность.

Кредитование инвестиционных проектов целенаправленно осуществлялось на предприятиях, где не менее 51 процента уставного капитала является собственностью казахстанских юридических и физических лиц, исходя из критериев импортозамещающей или экспортоориентированной направленности проекта.

Министерство энергетики, индустрии и торговли давало заключения по инвестиционным проектам в государственный Эксимбанк на предмет их соответствия отраслевым программам развития, проводило оценку степени соответствия проектов критериям отбора. Позже комплексную экспертизу проектов осуществляли Эксимбанк и банки второго уровня.

Следует учесть, что политика импортозамещения и поддержки отечественного производителя равнозначна вытеснению зарубежных инвесторов. В странах Вышеградской группы, когда правительства этих стран сосредоточились на инвестировании инфраструктуры и социальной сферы, в торгуемые сектора, напротив, произошел массированный приток зарубежных инвестиций, в расчете на душу населения значительно превосходивший показатели РК, РФ, Беларуси и других стран СНГ.

На протяжении 90-х годов в РК наблюдался глубокий инвестиционный кризис, причиной которого явились ограниченные возможности внутренних государственных накоплений, а также недостаток собственного капитала в существующей промышленности. В первые годы реформ средства отечественных инвесторов не были вовлечены в процессы рыночных преобразований. Приоритетами инвестиционной политики являлось привлечение иностранных инвесторов на отечественный рынок.

Непрерывное падение отечественного производства снижало объем внутренних накоплений. Снижение инвестиционного спроса не могло не привести к снижению совокупного спроса, инфляции и дестабилизации. В 1998-1999 годах ситуация усугубилась кризисами на мировом фондовом рынке.

По расчетам, в этот период наблюдалось снижение удельного веса валовых сбережений в ВВП страны в 1,4 раза. Финансовое состояние предприятий было тяжелым. В январе-октябре 1998 года их совокупные убытки составили 30 миллиардов тенге против 15,8 миллиардов совокупного дохода в аналогичном периоде 1997 год. Особую остроту приобрела проблема неплатежей, их суммы росли лавинообразно и достигали астрономических размеров с 150 миллиардов тенге в 1994 году до 1500 миллиардов тенге в 1998 году. В связи с усилением сокращения денежной массы, секвестрованием бюджета, влиянием российского и мирового кризисов за девять месяцев 1998 года наблюдался их стремительный рост в полтора раза и к первому сентябрю достиг 86 процентов уровня ВВП 1997 года. При сохранении тенденций роста

потребления в структуре ВВП продолжала снижаться доля инвестирования ресурсов. Инвестиции всех источников финансирования по отношению к ВВП снизились с 14,7 процентов в 1995 году до 8,4 процентов в 1996 году. Начиная с 1997 года, складывалась тенденция стабильного роста доли инвестиций в ВВП с 8,4 процентов до 43 процентов в 2005 году.

С середины 2003 года наблюдалась выраженная динамика роста объемов ипотечного кредитования: $100 миллионов в 2003 году, $350 – в 2004 году, порядка $1 миллиардов – в 2005 году Соотношение ипотечных кредитов к ВВП в развитых странах составляет порядка 40-60 процентов, в Казахстане - порядка шести-семи процентов, в России - менее одного процента.

Программа импортозамещения в отраслях легкой и пищевой промышленности получила развитие в 2001-2003 годы, когда на фоне девальвации российского рубля, валют Киргизии и Узбекистана после августа 1998 года и развития дешевого импорта из Китая казахстанская продукция стала практически неконкурентоспособной. Была произведена девальвация тенге путем введения режима свободного плавания.

Удалось в некоторой мере реанимировать отрасль пищевой переработки, пусть даже со значительными показателями импорта исходного сырья (сухого молока и соков, например), но добиться оживления легкой промышленности так и не удалось. Несмотря на принятие мер по стимулированию приоритетного направления поставок сырья на отечественные перерабатывающие предприятия, протекционизма и стартовой инвестиционной поддержки путем льготного кредитования наиболее эффективных проектов в рамках приоритетов, определенных специальной Программой развитие легкой промышленности оставалось на низком уровне. Надо отметить, что попытки функционального развития продолжаются до сих пор путем создания текстильного кластера на Юге страны.

В последующем Закон Республики Казахстан от восьмого января 2003 года № 373-II «Об инвестициях» подтвердил и расширил инвестиционные преференции, включив в них:

- льготы по подоходному налогу и налогу на имущество
- освобождение от обложения таможенными пошлинами на ввоз оборудования
- государственные натурные гранты (это было новшеством)

Инвестиционные преференции снова предоставлялись в приоритетных видах деятельности, перечень которых утверждался правительством РК на уровне классов общего классификатора видов экономической деятельности. Инвестиционные налоговые преференции предоставляются на срок, определяемый в каждом отдельном случае в зависимости от видов деятельности и объемов инвестиций в фиксированные активы. В отношении деятельности по контрактам на недропользование инвестиционные налоговые льготы и преференции не предоставляются (последний пункт также стал новшеством). По этому Закону в качестве государственных натурных грантов могут передаваться: земельные участки, здания, сооружения, машины и оборудование, вычислительная техника, измерительные и регулирующие

приборы и устройства, транспортные средства (за исключением легкового автотранспорта), производственный и хозяйственный инвентарь. Максимальный размер гранта составляет не более 30 процентов от объема инвестиций в фиксированные активы юридического лица.

В начале 2003-2004 годов произошел новый поворот в инвестиционной политике государства. По-прежнему, придерживаясь модели прямых государственных инвестиций, правительство сделало акцент на институциональные механизмы как рынка (развитие финансовой системы в целом), так и государственных институтов (создание институтов развития и государственных холдингов), активное использование программно-целевого метода. Была принята программа развития финансового сектора, предусматривавшая меры по регулированию пенсионных накопительных фондов, страховых организаций, инфраструктуры фондового рынка, системы гарантирования депозитов, кредитных бюро и т.д.

В первое десятилетие третьего тысячелетия было создано семь институтов развития, фонд устойчивого развития «Казына» и принят ряд целевых программ - Стратегия индустриально-инновационного развития, программа по формированию и развитию национальной инновационной системы Республики Казахстан на 2005 - 2015 годы, технологического развития, ряд отраслевых и секторных программ. Общее количество программ превысило две сотни, например, до сих пор действующими являются свыше сотни программ.

Краткая характеристика институтов развития:

- АО «Банк развития Казахстана» (БРК) осуществляет банковскую деятельность, кредитование экспортных операций резидентов Республики Казахстан. Данный институт является самым высокодоходным институтом развития в АО «Казына».

- АО «Инвестиционный фонд Казахстана» (ИФК) осуществляет инвестиции в уставные капиталы вновь создаваемых, а также действующих организаций, производящих углубленную переработку сырья и материалов, выпускающих конкурентоспособную продукцию, использующих новые технологии, а также оказывающих производственные услуги перспективным организациям, осуществляющим свою деятельность в промышленности.

- АО «Национальный инновационный фонд» (НИФ), его основными видами деятельности являются создание и участие в уставном капитале венчурных фондов, финансирование инновационных проектов путем долевого неконтрольного участия в уставном капитале инвестируемых компаний.

- ТОО «Казахстанский центр содействия инвестициям» (Казинвест) осуществляет формирование информационного банка данных инвестиционных проектов, организацию и проведение информационно-презентационных мероприятий, форумов, круглых столов по инвестиционной тематике на территории Казахстана и за рубежом.

2 ИНВЕСТИЦИОННЫЙ КОМПЛЕКС ПАВЛОДАРСКОГО РЕГИОНА

2.1 Характеристика и особенности формирования инвестиционного комплекса Павлодарского региона

Павлодарская область – промышленный и развитый экономически регион северо-восточной части Республики Казахстан.

Площадь области составляет 124,8 тысяч км^2, что составляет 4,6 процентов от площади республики. Павлодарская область граничит на севере – с Омской областью, на северо-востоке – с Новосибирской, на востоке – с Алтайским краем Российской Федерации, на западе – с Акмолинской и Северо-Казахстанской областями Республики Казахстан, на юге – с Восточно-Казахстанской и Карагандинской областями.

В Павлодарской области проживает 750,9 тысяч человек. Городское население составляет более 2/3.

Национальная структура населения: казахи - 45,2 процентов, русские - 38,9 процентов, немцы - 6,6 процентов и представители других национальностей – 9,3 процента.

В области три города, 10 сельских районов, пять поселков, 162 сельских округа, 412 сельских населенных пунктов.

Наиболее крупный город – Павлодар; областной центр, где проживает 331,7 тысяч человек.

Павлодарская область является одним из развитых горнодобывающих регионов республики. Общереспубликанское значение имеют запасы большинства полезных ископаемых.

На территории региона сосредоточены около 35,7 процентов республиканских балансовых запасов угля (первое место в республике), 5,2 процентов золота (пятое место), 3,7 процентов меди (пятое место), 2,3 процентов молибдена (четвертое место), 0,8 процентов цинка (шестое место), 0,5 процентов свинца (пятое место).

В области 123 месторождения с утвержденными запасами полезных ископаемых, из них: 26 месторождений металлических полезных ископаемых и угля, 97 месторождений общераспространенных полезных ископаемых. Павлодарская область располагает уникальными запасами соли. Создана сырьевая база по производству всех видов строительных материалов.

Земельный фонд области составляет 12475,5 тысяч га, в том числе сельскохозяйственных угодий – 11168,2 тысяч га, из них пашни – 1402,2 тысяч га.

Общая площадь лесного фонда региона – 478,7 тысяч га, в том числе покрытая лесом – 242,5 тысяч га.

Регион обладает весьма значительными ресурсами поверхностных и подземных вод. Главной водной магистралью в пределах области является судоходный участок реки Иртыш длиной 720 км. Большое значение имеет канал Иртыш-Караганда протяженностью около 300 км.

В течение последних нескольких лет в регионе сложилась благоприятная экономическая ситуация, обеспечившая позитивную динамику изменения макроэкономических показателей. Одновременно с темпами роста производства удалось достичь увеличения доходов населения.

Объем ВРП за последние три года увеличился в 1,45 раз.

Таблица 2. Объем ВРП за 2010-2012 годы

Наименование показателя	2010 год	2011 год	2012 год
ВРП области, миллионов тенге	591977,8	862422,1	862840,7
к предыдущему году, процентов: Павлодарской области	128,1	145,7	103,7
Республики Казахстан	125,8	124,9	101,2
ВРП на душу населения, тысяч тенге: Павлодарской области	794,0	1153,6	1150,8
Республики Казахстан	830,0	1024,2	1070,4
Место, занимаемое среди регионов Республики Казахстан по производству ВРП на душу населения	9	7	7

Региональный тренд основного макроэкономического показателя повторяет общереспубликанскую направленность. Начиная с 1999 года, темп роста объема ВРП неизменно выше 100-процентного уровня, при этом темпы прироста ВРП в Павлодарской области достаточно стабильны.

Объем произведенного ВРП области по сравнению с 2011 годом увеличился в реальном изменении на 3,7 процентов и составил 862,8 миллиардов тенге.

Удельный вес ВРП области в республиканском объеме составляет 5,1 процентов (в 2010 году – 5,4 процентов). Среди регионов страны область по объему ВРП занимает 7 место после столичных городов, а также Актюбинской, Атырауской, Восточно-Казахстанской и Мангистауской областей.

В структуре ВРП за анализируемый период времени наибольший удельный вес занимают отрасли реального сектора экономики региона: промышленность, сельское хозяйство и строительство. Их совокупная доля в объеме ВРП в 2012 году составила 45,6 процентов против 53,8 процентов в 2010 году.

Таблица 3. Отраслевая структура ВРП Павлодарской области, в процентах

Наименование показателя	2010 год	2011 год	2012 год
ВРП Павлодарской области, всего в том числе:	100,0	100,0	100,0
сельское хозяйство	4,85	3,83	5,8
промышленность	36,03	46,35	39,8
строительство	4,63	4,22	3,9
торговля	7,81	6,88	9,9
транспорт и связь	19,62	16,99	18,7

Величина ВРП на душу населения, которая отражает усредненные доходы и расходы на одного жителя, в 2012 году составила 1150,8 тысяч тенге, превысив уровень 2010 года в номинальном выражении в полтора раза.

Показатель региона по величине ВРП на душу населения превышает среднестрановой уровень на 7,8 процентов (1150,8 тысяч тенге).

По итогам рейтинговой оценки социально-экономического развития регионов Казахстана (по данным Министерства экономического развития и торговли) Павлодарская область в 2012 году вошла в группу регионов со средней динамикой развития, заняв восьмую позицию относительно других областей страны.

Таблица 4. Основные показатели инвестиционной и строительной деятельности ,миллионов тенге

Показатель	2008	2009	2010	2011	2012
Инвестиции в основной капитал	148 435	165 788	185 492	207 716	258 713
в том числе: строительно-монтажные работы	57 114	61 104	56 258	71 303	89 253
Объем выполненных строительных работ	42 807	46 246	56 847	64 677	84 488
Ввод в эксплуатацию жилых домов (кв. м. общей площади)	143 015	142 111	82 357	75 091	123 685
в том числе: индивидуальными застройщиками	75 639	36 941	15 535	44 662	45 802

Таблица 5. Индексы основных показателей инвестиционной и строительной деятельности, в процентах к предыдущему году

Показатель	2008	2009	2010	2011	2012
Инвестиции в основной капитал	106,3	106,2	105,7	105,1	118,5
в том числе: строительно-монтажные работы	109,5	102,7	87,4	120,0	118,4
Объем выполненных строительных работ	109,5	103,7	116,6	107,3	123,6
Ввод в эксплуатацию жилых домов (кв. м. общей площади)	86,7	99,4	58,0	91,2	164,7

Сохранили господствующую роль в структуре инвестиций по источникам финансирования собственные средства предприятий и составили в 2011 году – 45,7 процентов, в 2012 года – 63,4 процентов.

В отраслевой структуре наибольший объем инвестиций приходится на обрабатывающую промышленность. Так, за 2012 год – 35,8 процентов, 2011 год – 50,6 процентов. Вложение инвестиций содействовало развитию действующих и вводу новых производств.

В последние годы динамика объема привлеченных в Павлодарскую область инвестиций имеет позитивный тренд. Однако по ряду относительных показателей инвестиционной активности регион уступает средним значениям по стране.

В 2012 году в основной капитал области инвестировано 258 713 миллиардов тенге, что в полтора раза больше в сравнении с 2010 годом.

На область приходится 3,7 процентов республиканского объема инвестиций в основной капитал, регион занимает 12 место в республике.

Павлодарская область относится к регионам с высоким удельным весом инвестиций в основной капитал за счет собственных средств предприятий, что говорит о достаточно высоком уровне эффективности их функционирования. Региону присуще малое участие иностранных инвесторов в инвестировании экономики.

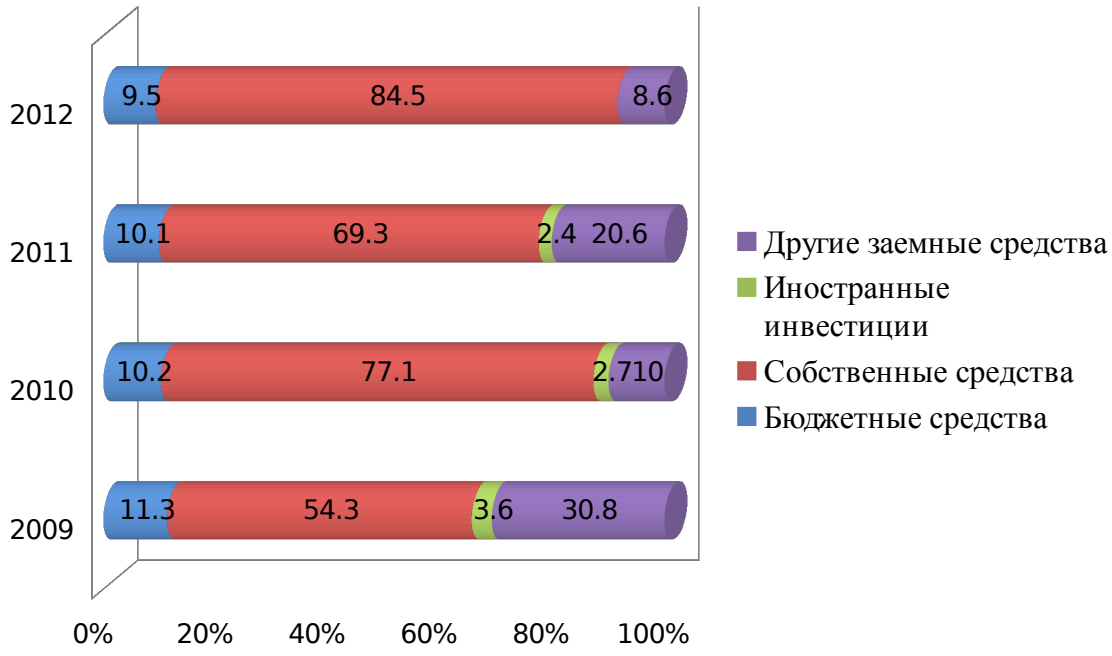

Рисунок 1. Структура инвестиций в основной капитал по источникам финансирования в Павлодарской области (в процентов к общему объему)

В отраслевой структуре инвестиций в основной капитал максимальный удельный вес приходится на обрабатывающую отрасль – 52 процентов, электроэнергетику – 13,3 процентов , горнодобывающую отрасль – 6,4

процентов , транспорт и связь – 9,7 процентов .

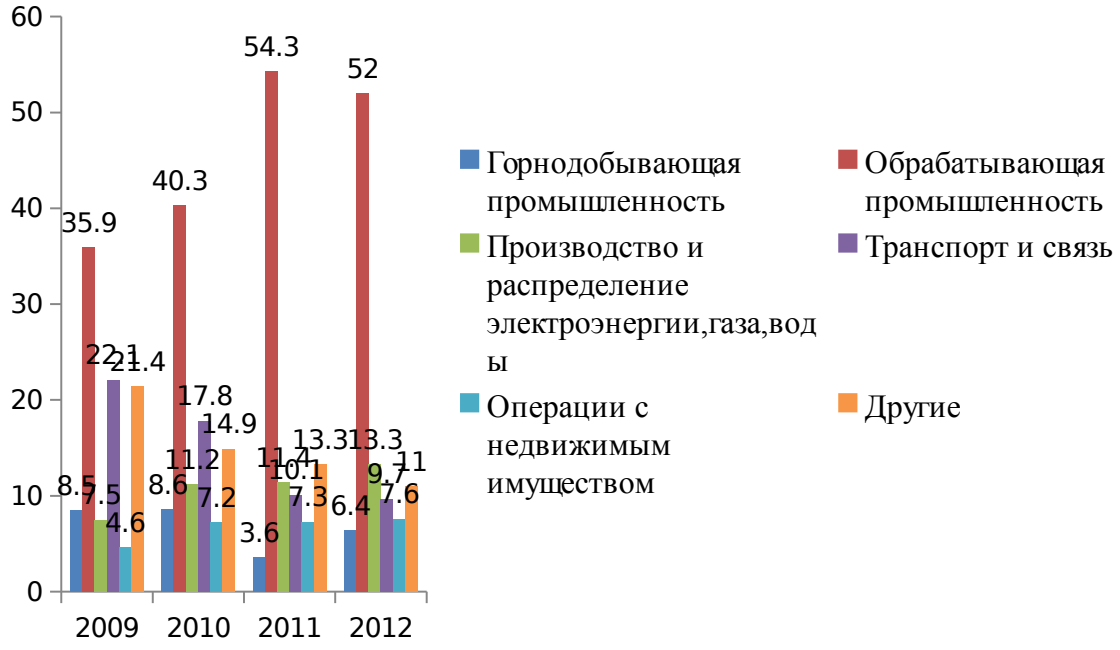

Рисунок 2. Структура инвестиций в основной капитал по видам деятельности в Павлодарской области (в процентах к итогу)

Масштаб капитальных инвестиций в промышленность обеспечивает определенный уровень обновления основных фондов отрасли. Уровень их износа в последние годы снизилась до 36,8 процентов. При этом в ряде отраслей промышленности коэффициент износа основных фондов остается выше усредненного уровня. Баянаульский район резко выделяется по уровню промышленного развития среди районов области. Остальные районы, в целом индустриального региона страны, имеют приблизительно равный показатель развития промышленного производства.

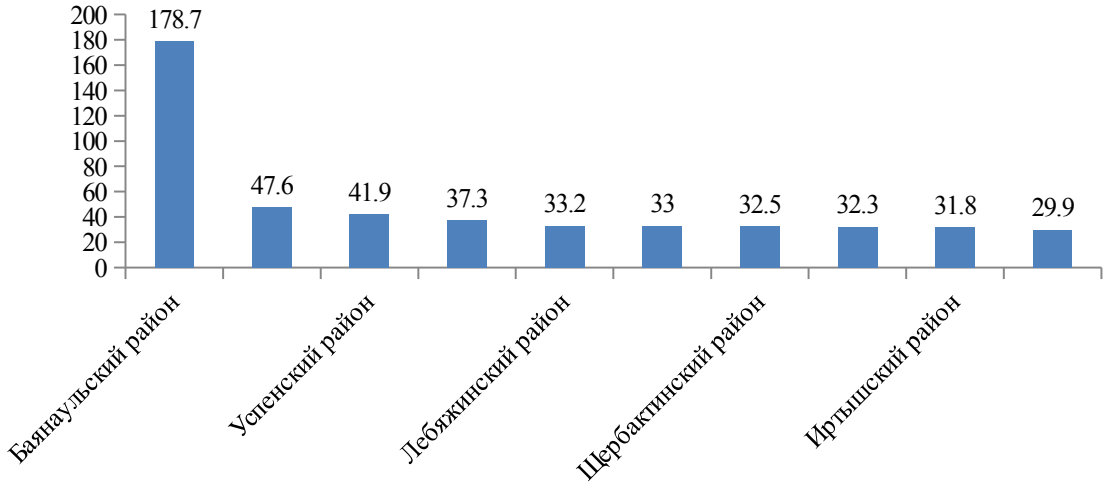

Рисунок 3. Объем промышленной продукции на душу населения по районам Павлодарской области, тысяч тенге

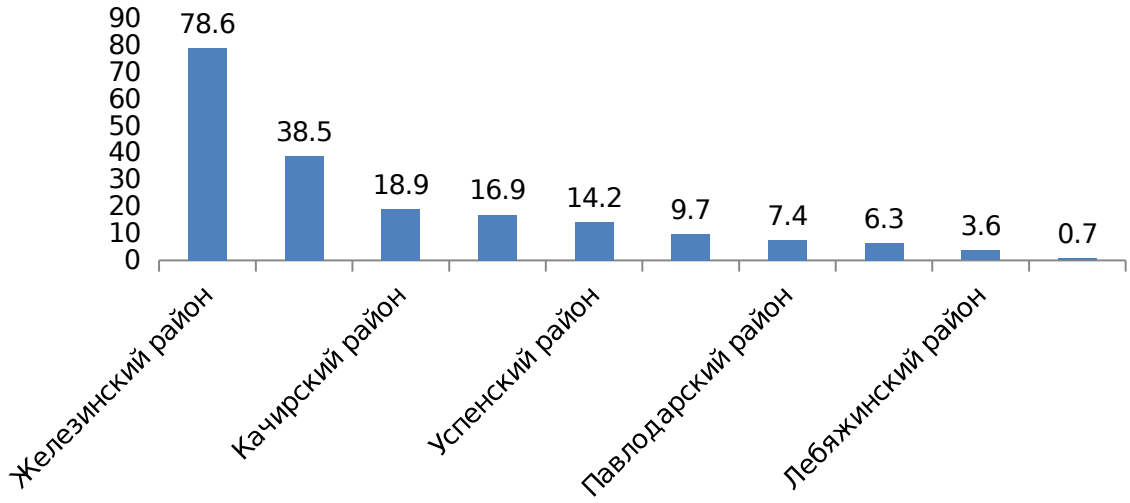

Рисунок 4. Инвестиции в основной капитал на душу населения по районам Павлодарской области, тысяч тенге

Уровень инвестиционной активности на территории области, как во всех регионах с сильной локализацией промышленных объектов, невысок. Индустриальный Баянаульский район развивается стабильно и не требует в настоящий период дополнительных инвестиций.

Анализ структуры инвестиций в региональном разрезе показал, что существенный их объем приходится на города, доля которых составила в 2012 году 91,6 процентов (в 2010 году – 96,3 процентов), в том числе: г. Павлодар – 43,2 процентов (в 2010 году – 71,5 процентов), г. Экибастуз – 15,1 процентов (в 2010 году – 12,3 процентов), г. Аксу – 33,3 процентов (в 2010 году – 12,5 процентов).

Таблица 6. Инвестиции в основной капитал по отраслям промышленности, миллионов тенге

	2008	2009	2010	2011	2012
Промышленность - всего	94 623	108 230	130 195	141 396	162 561
в том числе:					
Горнодобывающая промышленность	8 335	18 322	18 949	15 620	20 763
в том числе:					
добыча угля и лигнита	6 464	17 686	18 823	14 176	19 912
Добыча металлических руд	886	618	50	1 435	705
Прочие отрасли горнодобывающей промышленности	978	18	76	9	146
Обрабатывающая промышленность	67 366	67 356	59 391	62 514	74 837
Производство продуктов нефтепереработки	186	201	569	388	684
производство продуктов химической промышленности	2 152	1 230	2 193	7 265	10 158

В 2010-2012 годы наиболее обширные инвестиции были направлены на осуществление проектов по вводу новых производств и модернизации действующих предприятий, а также строительство социальных объектов.

2.2 Промышленный комплекс как приоритетное направление модернизации Павлодарского региона.

Основной экономики Павлодарского региона является промышленность. Структура промышленности Павлодарской области представлена в таблице семь.

Таблица 7. Структура промышленности Павлодарской области, в процентах

Наименование показателя	2010 год	2011 год	2012 год
Промышленность – всего, в том числе:	100,0	100,0	100,0
горнодобывающая промышленность	9,5	9,8	11,8
обрабатывающая промышленность	73,7	74,8	63,0
производство и распределение электроэнергии, газа и воды	16,8	15,4	25,2

За 2010-2012 годы отраслевой баланс промышленного производства изменился. Увеличилась доля электроэнергетики – с 16,8 процентов до 25,2 процентов за счет опережающего роста цен и тарифов в сравнении с прочими отраслями.

Наблюдается стабильная тенденция к увеличению доли горнодобывающей промышленности в отраслевой структуре промышленного производства. Так, если в 2010 году удельный вес составлял 9,5 процентов, то в 2012 году – 11,8 процентов.

Доля обрабатывающей отрасли, наоборот, снизилась на 10,7 процентных пункта.

В промышленности 15 системообразующих предприятий области:

-ТОО «Богатырь Комир»,

-АО «Евроазиатская энергетическая корпорация»

-Аксуский завод ферросплавов – филиал АО «ТНК Казхром»

-АО «Алюминий Казахстана»

-АО «Казахстанский электролизный завод»

- ПФ ТОО «KSP Steel»

-ПФ ТОО «Кастинг»

- АО «Павлодарский нефтехимический завод»

- АО «Станция Экибастузская ГРЭС-2»

Предприятия обеспечивают более 80 процентов всего объема промышленного производства. Доминирование этих предприятий в структуре промышленного производства определяют ресурсно-сырьевую направленность экспорта региона.

В 2010-2012 годы промышленный сектор региона развивается достаточно негативно.

Таблица 8. Индекс физического объема продукции промышленности по видам экономической деятельности, в процентах к предыдущему году

Наименование показателя	2010 год	2011 год	2012 год
Промышленность – всего в том числе:	106,3	104,0	99,3
горнодобывающая промышленность	96,4	117,8	88,0
обрабатывающая промышленность	109,9	101,9	101,9
производство и распределение электроэнергии, газа и воды	103,9	105,4	99,4

В 2012 году объем промышленного производства региона составил 550,9 миллиардов тенге и вырос в действующих ценах к уровню 2010 года на 18,7 процентов.

Среднегодовые темпы роста промышленного производства в 2010-2012 годы составляют 103,2 процентов. Индекс физического объема промышленности в 2012 году составил – 99,3 процентов.

В данный период в большинстве базовых отраслей промышленности был обеспечен рост производства за счет реализации крупных инвестиционных проектов, модернизации и перевооружения действующего производства, а также организации выпуска новых видов продукции.

За период 2010-2012 годы в Павлодарской области реализованы 40 инвестиционных проектов. Наиболее крупные из них: электролизный завод, трубопрокатное производство в ПФ ТОО «KSP Steel», производство телефонных и силовых кабелей в АО «Казэнергокабель», выпуск стального литья в ПФ ТОО «Кастинг», три кирпичных завода и другие.

В структуре промышленности Павлодарской области наибольший удельный вес занимает обрабатывающая промышленность – 63 процентов.

Таблица 9. Производство продукции обрабатывающей промышленности

Наименование показателя	2010 год		2011 год		2012 год	
	миллиардов тенге	ИФО, процентов	миллиардов тенге	ИФО, процентов	миллиардов тенге	ИФО, процентов
Обрабатывающая промышленность	342,0	109,9	534,1	101,9	347,1	101,9

Анализ структуры указывает на то, что значительную роль в обрабатывающей промышленности занимают металлургическая промышленность и производство готовых металлических изделий (74,2 процентов), машиностроение (8,3 процентов) и производство пищевых продуктов, включая напитки (7,2 процентов).

Металлургический комплекс региона, который производит около 50 процентов объемов промышленного производства, является преобладающим в

экономике области.

Таблица 10. Динамика производства важнейших видов продукции обрабатывающей отрасли

Наименование показателя	Единица измерения	2010 год	2011 год	2012 год	2012 год к 2010 году, в процентах
Бензин	тысяч тонн	1287	1155	1225	95,1
Мазут топочный	тысяч тонн	754	794	755	100,1
Газойли	тысяч тонн	1425	1314	1328	93,2
Глинозем	тысяч тонн	1544,7	1607,8	1608,0	104,1
Сталь сырая	тысяч тонн	701	828	869	123,9
Ферросплавы	тысяч тонн	1273	1171	1063	83,5

Номенклатура продукции, выпускаемая предприятиями металлургического комплекса, следующая: глинозем, ферросилиций, галлий, ферросиликохром, феррохром, ферросиликомарганец, ферросиликобарий, сернокислый алюминий, огнеупорная глина, сульфат алюминия.

Отрасль металлургии представлена рядом крупнейших предприятий:

- Аксуский завод ферросплавов – филиал АО «ТНК Казхром»
- ПФ ТОО «Кастинг»
- ПФ ТОО «KSP Steel»
- АО «Алюминий Казахстана»
- АО «Казахстанский электролизный завод».

В 2012 году в связи с кризисными явлениями в мировой экономике выпуск ферросплавов относительно 2011 года упал на 9,3 процентов, глинозема – на 6,8 процентов.

Отмечается устойчивая тенденция роста производства сырой стали – более в 1,2 раза по сравнению с 2010 годом.

В ПФ ТОО «KSP Steel» выпущено труб – 67,3 тысяч тонн, стали – 554,6 тысяч тонн. Предприятием отлажена технология выпуска бесшовных труб 32-х типоразмеров диаметром от 60,3 до 273 миллиметров. Основным потребителем является национальная компания АО «КазМунайГаз».

Таблица 11. Производство продукции металлургической промышленности

Наименование показателя	2010 год		2011 год		2012 год	
	миллиардов тенге	ИФО, процентов	миллиардов тенге	ИФО, процентов	миллиардов тенге	ИФО, процентов
Металлургическая промышленность	239,1	109,7	419,3	106,7	255,1	102,1

Таблица 12. Производство важнейших видов промышленной продукции черной металлургии

Наименование показателя	2010 год	2011 год	2012 год
Ферросплавы, тысяч тонн	1 273,4	1 171,3	1 062,9
Сталь, тысяч тонн	700,6	827,9	869,1
Трубы бесшовные, тысяч тонн	0,7	25,7	67,3
Алюминий необработанный; глинозем, тысяч тонн	1 555,7	1 713,8	1 735,1

Объем экспорта металлургической отрасли составил в 2012 году 30,3 миллиардов тенге, или 65,1 процентов к 2010 году, в 2013 году прогнозируется 51,6 миллиардов тенге, или 176,6 процентов. Главной экспортной номенклатурой является алюминий необработанный АО “Казахстанский электролизный завод”.

Нефтехимическая промышленность. На долю нефтеперерабатывающей промышленности приходится около 3,5 процентов объема обрабатывающего производства в экономике региона. Основная компания отрасли - АО «Павлодарский нефтехимический завод».

В период с 2010 по 2012 год объемы переработки нефти упали на 1,0 процентов. По отдельным видам нефтепродуктов отмечается следующая ситуация: объемы производства моторного топлива и газойлей снизились на 4,9 процентов и 6,8 процентов.

В нефтехимической промышленности поставлена задача увеличения объемов переработки нефти. В 2011 году переработано 4,1 миллионов тонн нефти (101,7 процентов). За девять месяцев 2012 года переработка нефти составила 3,5 миллионов тонн, или 127,4 процентов.

Таблица 13. Производство продукции нефтехимической промышленности

Наименование показателя	2010 год	2011 год	2012 год
Производство нефтепродуктов, миллиардов тенге	22,7	13,7	12,1
ИФО производства нефтепродуктов, процентов	114,7	94,2	104,3
Производство нефтепродуктов, тысяч тонн	4 345	4 056	4 123,9

Таблица 14. Производство основных видов промышленной продукции нефтехимической отрасли

Наименование показателя	2010 год	2011 год	2012 год
Продукты переработки нефти, тысяч тонн, в	3 542,9	3 343,0	3 390,5

том числе:			
Топливо моторное (бензин, включая авиационный), тысяч тонн	1 286,7	1 155,2	1 225,2
Керосин, включая топливо реактивное типа керосина , тысяч тонн	76,8	79,9	82,0

Химический комплекс региона является многоотраслевым. Включает в себя: нефтехимию, лакокрасочную продукцию, производство удобрений, и занимает всего около 0,4 процентов объема обрабатывающего производства.

В 2012 году индекс промышленного производства составил 45,6 процентов к предыдущему году.

В производстве продуктов химической промышленности индекс физического объема вырос от 45,6 процентов в 2011 году до 131,6 процентов в 2012 году.

Это связано с ростом объемов производства промышленных газов (122,0 процентов) на Аксуском заводе ферросплавов – филиале АО «ТНК Казхром», а также галогенидов металлов, гипохлоритов, хлоратов (119,4 процентов) и моющих средств (2250 процентов) на АО «Каустик» и малых предприятий, и другой продукции.

Таблица 15. Производство продукции химической промышленности

Наименование показатель	2010 год		2011 год		2012 год	
	миллиардов тенге	ИФО, процентов	миллиардов тенге	ИФО, процентов	миллиардов тенге	ИФО, процентов
Химическая промышленность	2,0	131,6	2,3	102,0	1,5	45,6

Химический комплекс Павлодарской области представляет АО «Каустик», которое основано на базе Павлодарского химического завода. Основной вид деятельности предприятия – производство химической продукции. Номенклатура выпускаемой продукции – гипохлорит натрия технический, отбеливающее средство «Белизна – Классик».

Таблица 16. Основные виды выпускаемой продукции химической промышленности

Наименование показателя	2010 год	2011 год	2012 год
Галогениды металлов, гипохлориты, хлораты и перхлораты, тонн	363,2	664,0	365,0

Проект «Строительство и организация производства хлора и каустической соды мембранным методом мощностью 30 тысяч тонн в год в г. Павлодар» реализуется предприятием в настоящее время.

Его стоимость составляет – 16,2 миллиардов тенге. Сырьевая база – соленые озера на территории области. Мощность производства: гипохлорит натрия – 6,6 тысяч тонн в год, каустическая сода – 30 тысяч тонн в год, хлор – 26,5 тысяч тонн в год, соляная кислота – 45 тысяч тонн в год. Количество

рабочих мест – 120. Для реализации проекта поставлено оборудование в полном объёме и также ведутся строительные работы под устройство фундаментов оборудования. Наличием необходимой инфраструктуры и площадей для строительства нового завода, доступностью основного сырья – поваренной соли, наличием профессиональных кадров обусловлено создание хлор-щелочного производства на территории области.

Это совершенно новое современное производство каустической соды и хлора с использованием новейших производственных технологий мирового уровня по мембранной технологии, экологически чистое по сравнению с другими существующими, аналогов в Республике Казахстан нет.

Реализация этого проекта позволит повысить устойчивость работы химической отрасли, обеспечить потребности отечественного рынка в собственном химическом сырье по каустику на 80 процентов, хлору, соляной кислоте и гипохлориту натрия – на 100 процентов.

Производительность труда в 2010 году составила 13,2 тысяч долларов США на человека, в 2011 году – 9,3 тысяч долларов США на человека, за 2012 год данный показатель составил 6,5 тысяч долларов США на человека, или 60,5 процентов к 2011 году.

В области функционирует более 30 предприятий строительной индустрии различных форм собственности. В настоящее время, ими производятся мягкие кровельные материалы, теплоизоляционные материалы, железобетонные изделия и конструкции, лакокрасочная продукция, металлоконструкции, силикатный и керамический кирпич.

В 2012 году выпуск различных видов строительных материалов составил:

- строительных металлоконструкций – 617 тысяч тонн

- товарного бетона 617,0 тысяч тонн (199,9 процентов)

- кирпичей силикатных – 47,4 тысяч тонн (82,1 процентов)

- извести – 87,8 тысяч тонн (105,3 процентов)

- изделий кровельных – 7,3 миллионов кв. м. (99,9 процентов)

- минераловатных изделий – 5,8 тысяч тонн (98,5 процентов).

С начала 2012 года наблюдается рост производства: лесоматериалов – 8,2 тысяч $м^3$ (303,7 процентов), изделий кровельных – 7,2 миллионов $м^2$ (116,5 процентов).

Промышленность строительных материалов Павлодарской области имеет исходную сырьевую базу для перспективного развития. В области существует боле 80 месторождений сырья, которые требуют освоения. Область в полном

объеме может обеспечить себя данными материалами, учитывая большие запасы разведанных месторождений строительного сырья, а также имеющиеся мощности по их добыче и переработке.

Развитие жилищного и промышленного строительства позволит сформировать рынок заказов, что соответственно послужит развитию предприятий строительной индустрии, расширению ассортимента выпускаемой продукции и внедрению современных технологий. Предлагаю в планируемой индустриальной зоне привлечь предпринимателей по организации производства строительных материалов, по которым имеется дефицит.

Таблица 17. Объем выполненных строительных работ

Показатель	2008	2009	2010	2011	2012
Количество строительных организаций, единиц	277	297	329	345	390
Объем выполненных строительны работ, миллионовтенге	36 706	42 932	46 246	56 847	64 677
из них:					
строительно-монтажные работы	22 960	30 861	28 552	38 106	48 460
капитальный ремонт	9 481	7 637	10 195	12 643	11 030
текущий ремонт	1 935	2 665	3 385	6 098	187
Объем строительных работ, выполненный в жилищном строительстве, миллионовтенге	2 064	2 997	1 676	1 546	2 233

Анализируя данную таблицу можно отметить, что по всем показателям, кроме капитального и текущего ремонта присутствует позитивный рост.

В горно-добывающей отрасли объем добычи каменного угля и лигнита увеличился с 2010 по 2011 год в 1,3 раза. Однако в 2012 году в горно-добывающей отрасли произведено продукции на 12,3 процентов ниже уровня 2011 года.

Таблица 18. Производство продукции горно-добывающей промышленности

Наименование показателя	2010 год		2011 год		2012 год	
	милли	ИФО	милли	ИФО	милли	ИФО

	ардов тенге	процентов	ардов тенге	процентов	ардов тенге	процентов
Горнодобывающая промышленность	44,2	96,4	70,0	117,8	64,8	88,0

Угольную промышленность региона представляют предприятия, которые ведут добычу каменного угля на Экибастузском каменноугольном месторождении: ТОО «Богатырь Комир», ТОО «Ангренсор», а также добычу бурого угля (лигнита) Майкубенского бассейна - ТОО «Гамма». Предприятия горно-добывающей и энергетической отраслей формируют значительную часть городского бюджета и являются основой социально-экономического развития региона. Высокую концентрацию запасов угля имеет угольная промышленность.

Таблица 19. Динамика производства важнейших видов продукции горнодобывающей отрасли миллионов тонн

Наименование показателя	2010 год	2011 год	2012 год
Каменный уголь	58	68	59
Лигнит	4	5	5

Основное влияние на показатели всей отрасли оказывает предприятие ТОО «Богатырь Комир», которое по итогам 2011 года добыло 34,7 миллионов тонн угля, что ниже уровня 2010 года на 24,8 процентов. Снижение объемов связано со уменьшением потребления угля со стороны российских потребителей.

Электроэнергетика является одной и основных отраслей экономики региона. Энергетическими предприятиями области вырабатывается около 43 процентов электрической энергии республики.

Таблица 20. Динамика производства электро- и теплоэнергии

Наименование показателя	Единица измерения	2010 год	2011 год	2012 год	2012 год к 2009 году, в процентов
Электроэнергия	миллиардов киловатт час	32	33,9	33,8	105,6
Тепловая энергия	миллионов гигакалорий	15	15	15	100,0

В электроэнергетике, несмотря на то, что индекс промышленного производства в 2012 году ниже предыдущего года – 99,4 процентов, потребности народного хозяйства и населения области в электроэнергии удовлетворяются полностью. Более того, проводимая работа по модернизации и реконструкции ресурса энергоблоков энергетических станций позволила увеличить выработку электроэнергии на 5,6 процентов против 2010 года.

Объем выработки электроэнергии в разрезе станции показан ниже в

таблице.

Таблица 21. Выработка электроэнергии в разрезе станций

Электростанции	2011 год	2012 год	Темп роста, в процентов
ТОО “Экибастузская ГРЭС-1”	11,1	10,3	92,7
АО “ЕЭК” (Аксуская ГРЭС)	11,2	13,4	119,6
АО “Станция ГРЭС-2”	6,6	4,5	68,2
АО “Павлодарэнерго” (ТЭЦ-2 и ТЭЦ-3)	2,6	2,97	114,2
АО “Алюминий Казахстана” (ТЭЦ-1)	2,4	2,5	104,2
Итого	33,9	33,8	99,6

В настоящее время в энергетической отрасли не работают и требуют восстановления четыре энергоблока на двух станциях области – три энергоблока в ТОО «Экибастузская ГРЭС-1» и один – в АО «Евроазиатская энергетическая корпорация».

Наиболее существенное влияние на развитие промышленного комплекса области, учитывая его экспортоориентированность, оказывают внешние факторы.

Это высокая зависимость от изменения цен на металлы на мировом рынке, так как Павлодарский регион является крупным экспортером глинозема и угля (84,0 процентов и 35,7 процентов соответственно), ферросплавов, алюминия, снижение потребления которых на внешних рынках приводит к заметному сокращению объемов производства на таких предприятиях, как АО «Алюминий Казахстана», АО «Казахстанский электролизный завод», Аксуский завод ферросплавов – филиал АО «ТНК Казхром».

В случае снижения цен на металлы на мировом рынке предприятия будут вынуждены снижать объемы производства, высвобождать численность работников. Все это скажется на поступлении налогов в бюджет.

Это также зависимость от внешнего потребления продукции. Работа ТОО «Богатырь Комир» напрямую зависит от потребления угля электростанциями России. Снижение потребления угля приведет к снижению объемов производства на предприятии.

Позитивным тенденциям развития промышленности региона способствовала активизация инвестиционной деятельности в рамках Государственной программы по форсированному индустриально-инновационному развитию Республики Казахстан на 2010-2014 годы.

Развитию инновационных процессов на предприятиях промышленного сектора способствует инновационная инфраструктура региона, которая включает в себя: научно-технологический парк Павлодарского государственного университета им. С. Торайгырова, инновационный центр Инновационного Евразийского университета, а также научно-технические подразделения Аксуского завода ферросплавов – филиала АО «ТНК Казхром», АО «Алюминий Казахстана» и других крупных предприятий области.

Основными направлениями данных центров являются интеграция образования, науки и производства, разработка и реализация инновационных

проектов. Осуществляется разработка и внедрение новых технологий, научных исследований в производство в соответствии с приоритетами индустриально-инновационного развития области.

Из приведенного анализа социально-экономического положения Павлодарского региона за последние годы можно сделать вывод, что область имеет основательные конкурентные преимущества для вложения инвестиций.

В Павлодарской области сосредоточены огромные запасы минерального сырья. Сформирован мощный горно-металлургический комплекс, обеспечивающий преобладающую часть потребностей страны в угле, ферросплавах, глиноземе и алюминии. Крупные градообразующие предприятия действуют на базе разведанных месторождений.

Благоприятное географическое положение области и развитая промышленность определили развитие всех видов транспорта и сети дорог на территории области. Имеющиеся наземные и воздушные транспортные коммуникации обеспечивают традиционные хозяйственные связи с другими регионами ближнего и дальнего зарубежья и создают наилучшие условия для расширения сотрудничества с зарубежными странами.

Павлодарский регион относится к числу наиболее энерговооруженных территорий Казахстана. Обеспечивают электроэнергией потребности хозяйственного комплекса и населения региона электростанции области, также часть электроэнергии идет на экспорт.

Устойчивая работа промышленных предприятий региона в режиме базовой нагрузки и наличие резервных мощностей делают Павлодарскую область привлекательной для инвесторов с точки зрения развития производства и размещения новых энергоемких предприятий.

2.3 Тенденции и перспективы развития инвестиционного комплекса Павлодарского региона

В настоящее время при разработке мер по привлечению инвестиций приходиться анализировать многообразные внешние и внутренние факторы, влияющие на инвестиционную привлекательность регионов. Высокая неоднородность инвестиционного пространства является одной из особенностей ее экономики.

Таблица 22. Динамика основных показателей инвестиционной деятельности, миллионов тенге

	Инвестиции в основной капитал	Инвестиции в жилищное строительство
2008	129 981	9 169
2009	148 435	9 077
2010	165 788	4 571
2011	185 492	2 999
2012	207 716	6 221

Динамика основных показателей инвестиционной деятельности отражает

устойчивый рост инвестиций в основной капитал и неоднородные показатели инвестиций в жилищное строительство, что связано с кризисными и посткризисными годами.

Индексы физического объема инвестиций в основной капитал и в жилищное строительство, в процентах к предыдущему году

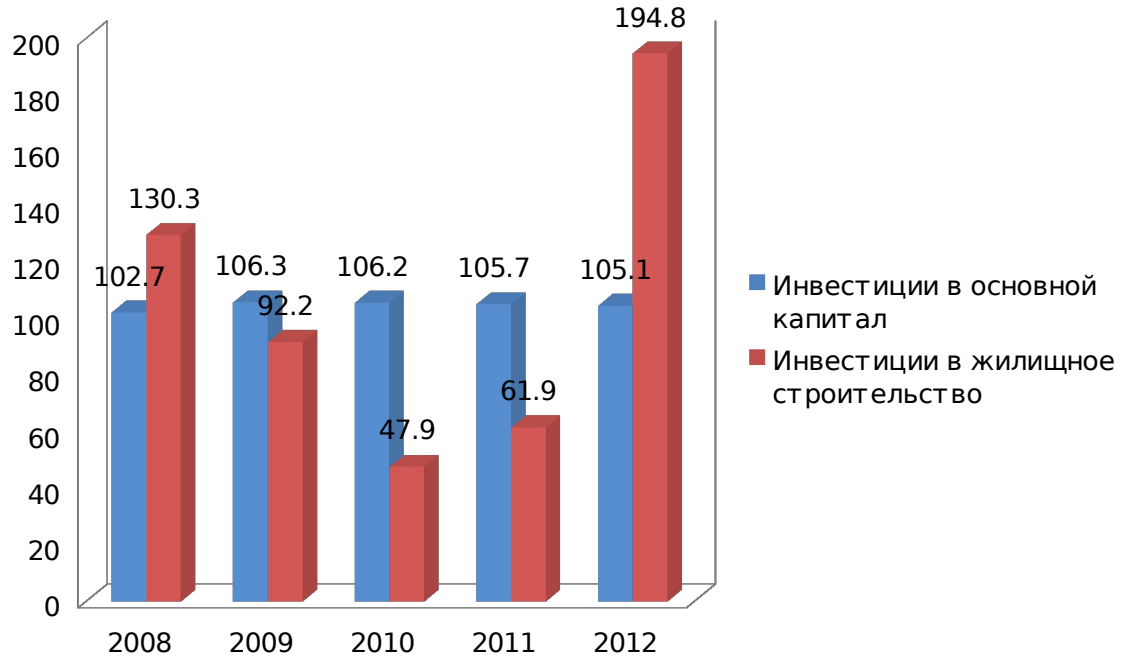

Рисунок 5. Сравнение инвестиций в основной капитал и жилищное строительство

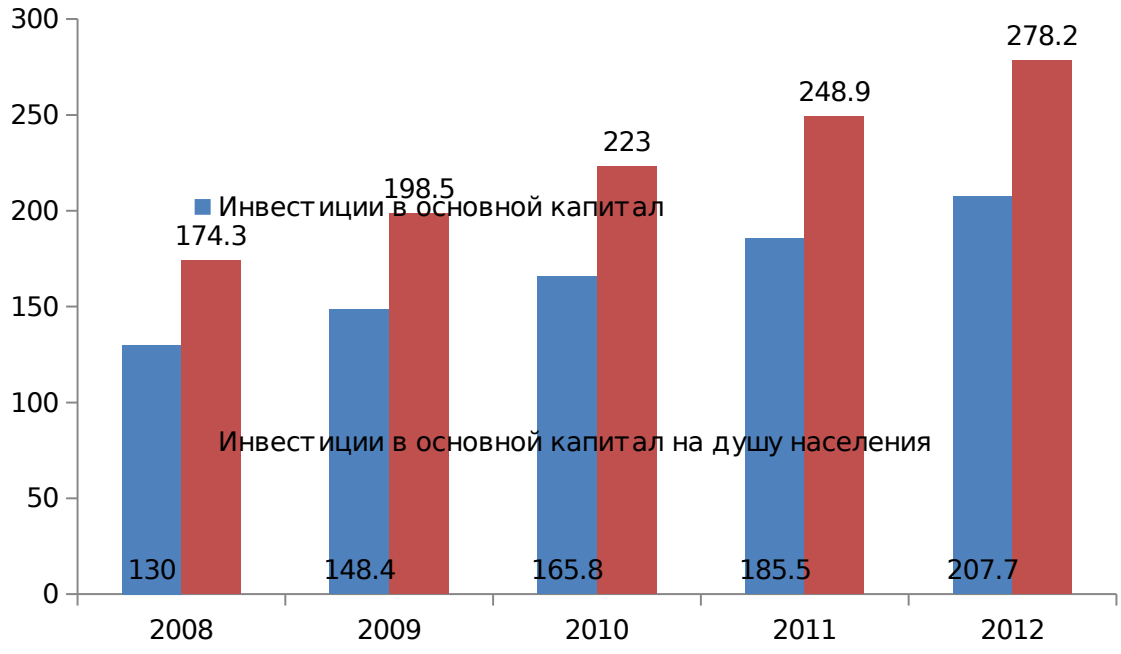

Рисунок 6. Сравнение инвестиций в основной капитал и на душу

населения

Возвращаясь к объему ВРП Павлодарской области, можно отметить, что этот показатель косвенно связан с инвестициями в основной капитал и основной капитал на душу населения- эти показатели растут параллельно, т.е. при увеличении инвестиций в основной капитал и строительство, получается рост ВРП, а при росте ВРП, возможно инвестировать средства обратно, следовательно – основываясь на этом можно направить развитие экономики Павлодарской области в нужное русло.

Программа развития территории Павлодарской области на 2011-2015 годы сфокусирована на решении проблем, связанных с формированием устойчивого роста экономики и повышением качества и условий жизни населения в среднесрочной перспективе.

Программа используется в системе государственного планирования для реализации Стратегического плана развития Республики Казахстан до 2020 года, а также государственных и отраслевых программ.

Развитие Павлодарского региона на 2011-2015 годы формируется в трехсценарной вариации и зависит как от внешних, так и от внутренних факторов. Возможные сценарии развития:

- инерционный;
- энерго-сырьевой;
- инновационный.

Сценарий нацеленный на продолжение сложившихся тенденций социально-экономического развития региона.

Сценарий при котором акцент развития области делается на реализацию крупных инвестиционных проектов в сфере энергетики, добычи и переработки природных ресурсов при умеренных темпах развития перерабатывающих отраслей, инновационного сектора и инвестиционных возможностей.

Сценарий сбалансированного развития, опирающийся на наиболее полное использование конкурентных преимуществ региональной экономики, природно-ресурсного и транзитного потенциала, модернизацию транспортной инфраструктуры, устойчивое наращивание экспорта конкурентных видов продукции области, развитие человеческого потенциала, повышение уровня производства, направленного на удовлетворение внутреннего спроса и импортозамещение.

Инновационный сценарий развития является главным при определении направлений социально-экономической политики области на предстоящие 5 лет.

В перспективе до 2015 года, с целью создания оптимальных условий для развития региона и обеспечения экономического роста, приоритетными направлениями являются:

- разработка и внедрение инновационных технологий для модернизации экономики и социальной сферы;
- развитие агропромышленного комплекса с целью обеспечения продовольственной безопасности региона, диверсификации отрасли и

повышения занятости сельского населения;

- создание инфраструктурных возможностей региона;
- развитие и улучшение качества человеческого капитала;
- увеличение туристического потенциала;
- обеспечение экологической безопасности.

Ключевыми индикаторами являются:

- рост ВРП в реальном выражении в 2015 году по отношению к уровню 2009 года на 32,4 процентов;
- рост доли обрабатывающей промышленности в структуре ВРП до уровня 32,0 процентов;
- рост производительности труда в обрабатывающей промышленности к 2015 году в полтора раза;
- рост отечественных инвестиций в несырьевые секторы экономики не менее чем на 11,5 процентов в 2015 году;
- ожидаемая продолжительность жизни населения в 2015 году составит 70,4 лет;
- снижение уровня безработицы на открытом рынке труда до 5,5 процентов в 2015 году;

рост доли автомобильных дорог местного значения, находящихся в хорошем и удовлетворительном состоянии, к 2015 году до 74 процентов;

За последние годы в области введены 16 проектов с общим объемом инвестиций 27,5 миллиардов тенге, из них девять проектов по вводу новых производств и семь – по техническому перевооружению и модернизации предприятий.

В рамках программы Форсированного индустриально-инновационного развития Республики Казахстан на 2010-2014 годы в области реализуются 169 инвестиционных проектов с общим объемом инвестиций – 1202,7 миллиардов тенге, количество рабочих мест составит 13833.

В данное время в области реализуются 65 проектов Карты индустриализации с объемом инвестиций – 627,2 миллиардовтенге, количество рабочих мест составит 7245.

В том числе, 13 проектов Республиканской Карты индустриализации с объемом инвестиций – 520,4 миллиардов тенге, количество рабочих мест составит 5253.

52 проекта Региональной Карты индустриализации с объемом инвестиций – 106,8 миллиардов тенге, количество рабочих мест составит 1992.

104 проекта, находятся на мониторинге Координационного совета с объемом инвестиций – 575,5 миллиардов тенге, количество рабочих мест составит 6588.

В 2010 году в области были введены в эксплуатацию 30 проектов с объемом инвестиций 95,1 миллиардов тенге, количество рабочих мест составит 2577.

В том числе, пять проектов республиканской Карты индустриализации объем инвестиций – 58,1 миллиардов тенге, количество рабочих мест составит

1970.

13 проектов региональной Карты индустриализации, объем инвестиций – 27,6 миллиардов тенге, количество рабочих мест – 412.

12 проектов, находящиеся на мониторинге Координационного совета области (объем инвестиций – 9,4 миллиардов тенге, количество рабочих мест – 195).

Из них можно выделить такие инвестиционные проекты как:

- Завод по производству хлора и каустической соды мощностью 30 тысяч тонн в год - АО «Каустик» - республиканская Карта индустриализации.

Данное производство было запущено в режиме Телемоста в декабре 2010 года.

Объем инвестиций – 16,2 миллиардов тенге. Количество рабочих мест составит 150.

Это совершенно новое современное производство каустической соды и хлора с применением новейших производственных технологий мирового уровня по мембранной технологии. Аналогов в Республике Казахстан нет.

До настоящего времени вся потребность внутреннего рынка покрывалась за счет импорта. Реализация проекта позволяет обеспечить потребности рынка химическими продуктами отечественного производства. Применяемая инновационная мембранная технология является экологически безопасным и наименее энергозатратным методом.

- Строительство второй очереди электролизного производства с доведением до мощности 250 тысяч первичного алюминия, - АО «КЭЗ» - республиканская Карта индустриализации.

Проект запущен в июне 2010 года.

Объем инвестиций 39,8 миллиардовтенге, количество рабочих мест составило 1700.

Строительство завода по производству первичного алюминия являлось одним из приоритетных проектов, имеющих особое значение для экономики Казахстана.

- Строительство аглоцеха мощностью 350 тысяч тонн агломерата – «Аксуский завод ферросплавов АО «ТНК «Казхром» - региональная Карта индустриализации.

Проект запущен в июне 2010 года. Объем инвестиций - 7,2 миллиардов тенге, количество рабочих мест – 120.

Реализация проекта позволила полностью переработать собственные отходы производства и снизить себестоимость продукции, а также утилизировать мелочи хромовых и марганцевых руд и продуктов пылеочисток, что оказывает положительное влияние на экологию региона.

В 2011 году в Павлодарской области введены 54 проекта с объемом инвестиций 79,0 миллиардов тенге, количество рабочих мест составило 870.

В том числе, два проекта республиканской Карты индустриализации, объем инвестиций – 44,5 миллиардов тенге. Количество рабочих мест составило 250.

14 проектов региональной Карты индустриализации, объем инвестиций – 14,4 миллиардов тенге. Количество рабочих мест составило 181.

38 проектов, находящиеся на мониторинге Координационного совета, объем инвестиций – 20,15 миллиардов тенге. Количество рабочих мест – 439.

- Региональная Карта индустриализации. Монтаж турбины ПТ-65/75-130/13 и реконструкция котлоагрегата БКЗ-420-140 ст.№1 ТЭЦ-3, (АО «Павлодарэнерго») –Объем инвестиций – 12,2 миллиардов тенге. Количество рабочих мест – 5. Проектная мощность: пар - 420 т/ч, э/энергия - 65 МВт. Срок реализации – 2007-2011 г.[65]

Осуществление проекта позволило увеличить отпуск электрической и тепловой энергии от энергоисточника для удовлетворения потребностей существующих и будущих потребителей, а также повышения надежности электроснабжения, пароснабжения и теплоснабжения потребителей.

Реализация проекта направлена на дополнительный прирост электрической мощности на 65 МВт с отпуском дополнительной эл.энергии 302500тысячкВтчас и введение дополнительного источника тепла тепловой мощностью 248 Гкал/ч, а также увеличение паровой нагрузки на 420 т/ час с возможностью работы в экономичном режиме, что обеспечит надежную работы станции в целом.

В 2012 году были введены 55 проектов с объемом инвестиций 150,0 миллиардов тенге, количество рабочих мест составило 2245.

В том числе, 3 проекта республиканской Карты индустриализации, объем инвестиций – 74,1 миллиардов тенге. Количество рабочих мест составило 799.

22 проекта региональной Карты индустриализации, объем инвестиций – 14,0 миллиардов тенге. Количество рабочих мест составило 854.

30 проектов, находящихся на мониторинге Координационного совета, объем инвестиций – 61,8 миллиардов тенге. Количество рабочих мест составило 592.

В течение 2011 года осуществлялась работа по созданию специальной экономической зоны «Павлодар» в соответствии с поручением Президента Республики Казахстан Назарбаева Н.А. по созданию СЭЗ в Павлодарской области от 07.12.2010 года.

Внедрение новых экспортоориентированных производств, в том числе по глубокой переработки химической и нефтехимической продукции для получения продукта с высокой добавленной стоимостью - основная цель создания СЭЗ «Павлодар»

Создание СЭЗ «Павлодар» в Северном промышленном районе является одним из наиболее перспективных вариантов по следующим причинам:

- наличие инженерной магистральной инфраструктуры;
- отдаленность от селитебной части города Павлодар, что соответствует всем требованиям санитарно-эпидемиологических и экологических норм.

В качестве базовых производств, в составе СЭЗ планируется включение следующих инновационных производств:

- 10 тысяч тонн в год оксихлорида алюминия;

- 20,0 тысяч тонн в год гипохлорит кальция;
- 40,0 тысяч тонн в год треххлористого фосфора (две очереди по 20,0 тысяч тонн);
- 20,0 тысяч тонн в год пятисернистого фосфора (две очереди по 10,0 тысяч тонн в год);
- 12,0 тысяч тонн в год поликристаллического кремния (две очереди по 6,0 тысяч тонн);
- 5,0 тысяч тонн в год ингибитора отложения минеральных солей 30 процентов раствор;
- 50,0 тысяч тонн в год поливинилхлорида суспензионного;
- 1,0 тысяч тонн в год твердых хлорпарафинов;

Создание СЭЗ «Павлодар» позволит достичь следующих экономических выгод:

- повысить конкурентоспособность производства;
- привлечь прямые иностранные инвестиции;
- эффективно использовать природные ресурсы;
- увеличить экспортный потенциал продукции с высокой добавленной стоимостью;
- ускорить освоение производства новых изделий и услуг на базе применения новой, передовой техники и технологии;
- объединить и комплексно использовать государственный, коммерческий и иностранный капитал;
- обеспечить ускоренное развитие экономики области и государства в целом.

В результате создания СЭЗ «Павлодар» будут созданы до двух тысяч новых рабочих мест.

Продолжается реализация 16 инвестиционных проектов начатых до 2010 года и вводимых в 2011-2014 годы.

За прошедшее десятилетие произошли позитивные изменения в инфраструктуре, необходимой для нормальной работы отечественных и зарубежных инвесторов в Павлодарской области.

Обеспечивать полный спектр современных банковских услуг стало возможно благодаря развитию банковской системы, которая в настоящее время представлена как самостоятельными кредитными учреждениями, так и множеством филиалов казахстанских банков.

Выгодное положение, наличие развитых транспортных коммуникаций, традиционные и новые хозяйственные связи региона в системе национального и мирового хозяйств формируют благоприятные предпосылки для устойчивого развития экономики региона и улучшения качества жизни населения.

Но, несмотря на это, в области имеется ряд экономических и социальных проблем, решение которых выведет регион на новый экономический уровень.

Научный потенциал не в полной мере задействован на осуществление крупных экономических задач и развитие инновационных процессов в области.

Экономика недостаточно ориентирована на выпуск конечной продукции. В промышленности превалирующую роль играют сырьевые отрасли, изготавливающие промежуточную продукцию. Высока доля электроэнергетики, продукция которой имеет промежуточное положение между сырьем и потребительским товаром.

Недостаточная активность малого бизнеса и его вклад в развитие экономики и социальной сферы области. Сохраняется большая дифференциация по количеству малых предприятий на 1000 человек населения в разных городах и сельских населенных пунктах области и доле налоговых поступлений от малого бизнеса в доходах местных бюджетов. Негативно сказываются увеличение тарифов на транспортные услуги, электроэнергию, аренду земли и помещений. Кредитные ресурсы банков для многих малых предприятий остаются недоступными.

Комплексная характеристика социально-экономических результатов развития региона выражается в анализе, определяющем сильные и слабые стороны развития региона, ограничения и возможности развития инвестиционного комплекса.

Сильные стороны:

- выгодное географическое расположение благоприятно сказывается на развитии транзитного потенциала через территорию области;
- регион богат полезными ископаемыми, основным из которых является уголь. Общие запасы угля по области составляют 35,7 процентов республиканских балансовых запасов;
- область занимает седьмое место по доле ВРП в ВВП республики (в основном за счет промышленной отрасли);
- значимая сырьевая база для большинства отраслей обрабатывающей промышленности области;
- регион располагает мощной энергетической базой;
- развитие области направлено на стратегию по увеличению экспортоориентированной продукции обрабатывающих производств с последующим выпуском продукции более высоких переделов;
- наличие реки Иртыш и многочисленных озер, отсутствие проблемы недостатка водных ресурсов в области;
- высока доля расходов бюджета на социальное обеспечение, образование способствует как развитию человеческого капитала, так и содействию внутреннего спроса;
- развитая транспортная инфраструктура региона, а также пограничных территорий Российской Федерации, позволяющая активизировать приграничное сотрудничество.

Слабые стороны:

- преобладание в структуре экспорта региона сырьевой продукции и продукции низкой степени передела;
- низкий уровень развития малого предпринимательства;

- низкий уровень конкурентоспособности продуктов переработки и как результат – высокая доля импорта по некоторым из них;
- преобладание мелкотоварного производства;
- отсутствие производств по утилизации и глубокой переработке отходов производства и потребления;
- значительная степень изношенности коммунальных сетей;
- высокий уровень загрязнения окружающей среды и значительный экологический риск;
- в соотношении к территории региона наблюдается относительно небольшая численность населения области;
- миграция сельского населения в города;
- дефицит квалифицированных кадров в регионе;
- ограниченный объем внутреннего рынка потребления в регионе и недостаточное развитие логистики доставки продукции на внешние рынки.

Ограничения для развития:

- специализация области на металлургической промышленности делает экономику подверженной риску глобального экономического спада, связанного со стагнацией данной отрасли. Подобный спад вероятен в случае резкого снижения цен, спроса на продукцию данной отрасли;
- сохраняется угроза экономического кризиса из-за сырьевой ориентированности экономики региона в случае истощения минерально-сырьевых ресурсов области;
- снижение инвестиционной привлекательности региона в результате снижения инвестиционного потенциала области;
- спад производительности труда вследствие недостатка квалифицированных кадров;
- несбалансированность спроса и предложения рабочей силы на рынке труда области.

Возможности для развития:

- на базе имеющихся природно-сырьевых ресурсов – возможность комплексного развития кластеров;
- оптимизация структуры ВРП с увеличением ВДС за счет осуществления системообразующих проектов в обрабатывающей промышленности – в машиностроении, металлургии, нефтехимии, строительной индустрии;
- повышение инвестиционной привлекательности региона благодаря созданию Специальной экономической зоны (далее – СЭЗ);
- создание благоприятных условий для роста численности населения и привлечения высококвалифицированных специалистов в регион;
- привлечение государственных и частных инвестиций в развитие объектов социальной инфраструктуры;
- увеличение роста занятости определено возможностями развития новых производств в приоритетных отраслях экономики;

– перспективы создания новых производств более высоких переделов в отраслях обрабатывающей промышленности.

Подводя итог, можно отметить, что важность сформулированных ограничений и возможностей предопределяет необходимость принятия Программы развития территории Павлодарской области на 2011-2015 годы как основной программы достижения долгосрочных стратегических целей развития области.

3 ПОЗИЦИОНИРОВАНИЕ РЕГИОНА И ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ЕГО МОДЕРНИЗАЦИИ

3.1 Основные направления модернизации промышленного комплекса региона

Основным направлением модернизации региона Павлодарской области является развитие экономики в ускоренном темпе на основе развития высокопроизводительных инноваций и технологий, а также обеспечение сбалансированного роста экономики, диверсификация и повышение конкурентоспособности региона.

Объем ВРП по прогнозным данным составит в 2015 году 1520,5 миллиардов тенге, что превысит показатели 2009 года в 1,3 раза. Среднегодовой темп роста в 2011-2015 годах прогнозируется на уровне 104,3 процентов. В среднесрочном периоде рост ВРП на душу населения составит в среднем ежегодно 5,5 процентов.

Уровень ВРП возрастает за счет роста объемов производства в реальном секторе экономики (промышленность, сельское хозяйство, строительство, транспорт и связь). В 2011-2015 годах среднегодовой прирост промышленного производства прогнозируется на уровне 5,9 процентов, в том числе в горнодобывающей промышленности – 7,6 процентов, обрабатывающей – 4,1 процентов.

В рамках программы «Дорожная карта бизнеса 2020» государственные институты развития оказывают содействие в реализации проектов инвестиций по созданию производства, усовершенствованию и техническому переоснащению предприятий области путем проведения региональных инвестиционных форумов, выставок, встреч, где обсуждаются вопросы улучшения инвестиционного климата, выпуска рекламных пособий об инвестиционной привлекательности региона.

Для успешного привлечения инвестиций в Павлодарский регион и развития бизнеса создается Специальная Экономическая Зона (СЭЗ). Создание СЭЗ на основе бывшего Павлодарского химического завода в действительности может явиться одним из наиболее перспективных вариантов.

Не менее перспективной в плане модернизации инвестиционного комплекса Павлодарского региона также является горнодобывающая отрасль. Причем одной из основных мер в модернизации данной отрасли является внедрение интенсивных технологий освоения месторождений вместо экстенсивных.

Ожидается дальнейшее наращивание объемов добычи и экспорта угля. При чем большая часть производства угля сконцентрирована в Экибастузе.

Перспектива развития угольного комплекса нацелена на укрупнение потребления высокозольного угля новыми энергетическими станциями и увеличение тем самым экспорта элетроэнергии, обогащение, брикетирование угля в целях получения синтетического топлива. Все это приведет к увеличению рынков сбыта, а также производство новых строительных материалов из золы.

Рост объемов добычи угля в Экибастузском разрезе будет обеспечиваться за счет введенных в 2010 году инвестиционных проектов. В рамках этих проектов планируется и осуществляется реконструкция транспортной системы в Экибастузском угольном бассейне, а точнее переход на автомобильно-конвейерную технологию, что обеспечит добычу до 48 миллионов тонн угля за год; циклично-поточный комплекс на разрезе «Восточный», что предполагает в забое ниже 150 метров сгружать горную породу в автосамосвалы «Komatsu», доставляющие ее на эффективно оснащенную дробилку. Усовершенствованные устройства данной дробильного комплекса позволяют существенно снизить выбросы пыли в атмосферу.

Контейнерная система диной шесть километров поднимает горную породу на поверхность земли. Однако новые технологии увеличат объем вскрыши на 10 миллионов кубометров в год и вывоз до 36 миллионов кубометров породы в год.

В 2010 году запущен проект по строительству Бозшакольского горно-обогатительного комбината по производству концентрата меди. Ввод проекта назначен на 2014 год, предполагающий создание нов реализаых рабочих мест в количестве 1500. Мощность данного комбината будет составлять 500 тысяч тонн.

Объем производительности в обрабатывающей промышленности в 2011-2015 увеличивается за счет роста объемов.

Рост объемов металлургической и химической промышленности обеспечит в 2011-2015 годы увеличения объемов производства обрабатывающей промышленности. Также будет повышен уровень производительности химической отрасли, продуктов нефтепереработки, машиностроения и легкой промышленности.

Росту данных объемов поспособствует внедрение инвестиционных проектов, предполагающих создание новых производств, модернизации и перевооружению предприятий региона. Также проекты предназначены для усовершенствования уже действующей металлургической промышленности, а именно обеспечения роста производства высокотехнологичной продукции за счет выпуска продукции с высокой добавленной стоимостью.

Высокой конкурентоспособностью обладает продукция металлургической промышленности нашего региона на внешнем рынке. Наибольший спрос на данную продукцию прогнозируется со стороны Китая и России. Большим потенциалом в развитии экономики региона станет наращивание производства

ферросплавов, глинозема, алюминия и стали, а также продукции с высокой добавленной стоимостью, которые несомненно пользуются спросом на внешнем рынке: листы, ленты, медная катанка, металлоконструкции, проволока, трубы, антикоррозийные покрытия, литьевые сплавы для автомобильной промышленности, рельсы, новые сплавы из цинка, свинца. Развиваемые новые производства ориентированы на экспорт в мировой рынок.

Наиболее перспективными проектами, которые финансируются через институты развития являются следующие:

- строительство завода комплексных сплавов (ферросиликоаллюминий) мощностью 50 тысяч тонн;
- строительство обогатительной фабрики по производству кокса мощностью 3000 тонн;
- строительство завода по производству алюминиевых дисков мощностью 250 тысяч дисков в год;
- строительство завода по производству алюминиевой фольги, проволочной спирали и листовой продукции общей мощностью 300 тысяч тонн алюминиевой продукции в год.

Срок реализации данных проектов – 2014 год.

Сырьевая база химической промышленности Павлодарского региона позволяет удовлетворить внутреннюю потребность области, и даже экспортировать химическую продукцию.

Для дальнейшего развития химической отрасли требуется модернизация производства, увеличение качества производимой продукции, активизация маркетинговой деятельности. Росту объемов производства в химической отрасли содействует запущенная в конце 2010 года установка по производству каустической соды мембранным методом с мощностью 30 тысяч тонн в год

АО «Каустик» в 2010-2014 годы в рамках программы развития химической отрасли производит реализацию инвестиционных проектов, таких как: разработка месторождения Туздысор по добыче поваренной соли; производство реагентов для обогащения цветных руд, вспенивателей-ксантогенатов. Работы начнутся в 2013-2014 годы, производство пластификатора для полимеров в 2014 году, производство продуктов на основе переработки желтого фосфора: планируется производство треххлористого фосфора, ингибитора отложения минеральных солей, пятисернистого фосфора в 2014 году, расширение хлор-щелочного производства до 100 тысяч тонн в год по каустической соде в 2014 году. Для начала даных работ необходимо снятие марратория на проведение конкурса по недропользованию у озера Туздысор.

Для подготовки персонала, занятого на производстве предполагается усовершенствование системы подготовки на базе среднеспециальных учебных заведений, которая удовлетворяла бы текущие и перспективные потребности химической отрасли

Машиностроительный комплекс области имеет низкую конкурентоспособность, как на внутреннем, так и на мировом рынках. Но, так как имеется большая мощность по производству машиностроительной

продукции, огромный спрос на машины и машинное оборудование на внутреннем рынке страны говорит о перспективности данной отрасли.

Возможностью для выпуска конкурентной продукции обладают такие производства сельхозмашиностроения как: производство деталей, узлов, запчастей к сельскохозяйственной технике, по производству вспомогательных компонентов, дополнительных приспособлений, разработанных казахстанскими специалистами.

В электротехническом машиностроении и приборостроении осуществляется модернизация производства кабельной продукции и электрооборудования.

Инвестиционное развитие в регионе получит также железнодорожное машиностроение. Спрос на внутреннем рынке в данной отрасли формируется основным потребителем – АО «НК «Казакстан Темір Жолы».

Основными аспектами, влияющими на рост спроса на продукцию железнодорожного машиностроения, являются рост грузооборота и высокий износ парка техники.

На начальном этапе модернизации отрасли машиностроения планируется:

- увеличение объемов производства грузовых вагонов на базе ТОО «Таман». Данный проект будет реализоваться в рамках республиканской Карты индустриализации совместно с АО НК «Казакстан Темір Жолы» и финансируется Банком развития Казахстана. Уже проведено два этапа перевооружения производственного комплекса: в 2010 году стартовал первый производственный комплекс мощностью 500 полувагонов в год. В 2011 году годовая мощность предприятия достигла 2,5 тысяч полувагонов. Современное производство будет обеспечивать обновление грузового вагонного парка АО НК «Казахстан Темір Жолы».

В 2011 году в фирме ТОО «Format Mach Gompany» начато производство корпусов букс, пружин рессорного подвешивания, поглощающих аппаратов и заклепок для подвижного состава железной дороги. В 2012 году в ТОО «Проммашкомплект» запущено производство стрелочных переводов и обработки железнодорожных колес в г. Экибастузе, организовано рельсобалочного производства мощностью 100 тысяч тонн рельсов в год для нужд АО НК «Казахстан Темір Жолы».

Модернизация машиностроительной отрасли предполагает увеличение объемов переработки нефти углубленным методом.

Развитие нефтехимической промышленности предусматривает увеличение объемов переработки нефти. АО «Павлодарский нефтехимический завод» производит переработку давальческой нефти топливным вариантом и, что обеспечивает глубину переработки до 60 процентов. Производственные мощности завода запущены на 75 процентов. Претворение в жизнь инвестиционного проекта по реконструкции и модернизации АО «Павлодарский нефтехимический завод» позволит довести глубину переработки нефти до 90 процентов, мощности переработки увеличится до 6000 тысяч тонн нефти в год, что позволит улучшить качество нефтепродуктов до стандарта Евро-3 и Евро-4.

Модернизация строительной отрасли в области за 2011-2015 годы предполагает дальнейшее развитие производства строительных материалов, конструкций, а также запуск новых, инновационных видов производств, улучшение качества и безопасности строительной продукции. Объем сырья в регионе, тенденция к увеличению объема строительно-монтажных работ формирует благоприятные условия для усовершенствования действующнго производства и развития нового производства строительных материалов, что обеспечит внутренний спрос.

Во многих регионах Павлодарской области имеется возможность по производству строительных материалов. Модернизация строительной отрасли предполагает два этапа. На первом этапе реализуются два инвестиционных проекта: усовершенствование производственного оборудования для увеличением производственных мощностей, сооружение завода по производству сэндвич-панелей, металлоконструкций, металлопластиковых и железобетонных изделий. На втором этапе планируется: строительство клинкерно-цементного терминала общей мощностью 300 тысяч тонн.

В 2011-2015 годы верное электроснабжение экономики и населения области связывается со строительством, экспансией и реконструкцией существующих энергоблоков, усовершенствованием электрических сетей, действенным использованием уже существующих энергоресурсов. На данный момент в связи с вводом новых мощностей, общий объем производимой электрической энергии превзойдет прогнозируемый уровень потребления. К 2015 году электрические мощности возрастут с 8000 МВт до 8325 МВт. Объем избыточного производства электрической энергии, по средствам Экибастузских и Аксуской ГРЭС, подвергающихся модернизации, будет перераспределяться в Южную и Западную энергетические зоны, страдающие энергодефицитом. Происходить это будет по межрегиональным линиям электропередачи Север – Юг. Также планируется воссоздание новых энергетических мощностей по средствам запуска в рамках республиканской Карты индустриализации таких проектов: в АО «Станция Экибастузская ГРЭС-2» - создание блока №3, мощностью 500 МВт, который запустят в 2013 г., в АО «Евроазиатская энергетическая корпорация» в 2011 году введены мощности до 325 МВт за счет воссоздания энергетического блока №2, реконструкции энергетического блока № 5 и увеличения вырабатываемой мощности круглогодично на 25 МВт в 2013-2015 годы. В рамках региональной Карты индустриализации в АО «Павлодарэнерго» в 2011 году был реализован монтаж турбины № 1, в 2015 году будет произведен монтаж турбины №2. Также в рамках республиканской Карты индустриализации в ТОО «Экибастузская ГРЭС-1» восстановят энергоблоки №2, №8 и №1 мощностью, и в дальнейших планах будет реализована модернизация энергоблока № 5 в 2014 году.

На сегодняшний момент интенсивно производится развитие отрасли альтернативной энергетики. Отраслевой программой по развитию электроэнергетики Республики Казахстан на 2010-2014 годы не предусматривает создание альтернативных источников энергии в нашей

области. Но акимат области ведет работу по строительству зоны демонстрации высокой энергоэффективности. В связи с этим, на территории Павлодарского государственного университета установлены четыре ветрогенератора общей мощностью 8 МВт. Областью реализуется работа по привлечению потенциальных инвестиций в сферу возобновляемых источников энергии.

Согласно Комплексному плану энергосбережения предприятий области было проведено 49 мероприятий. Результатами данных мероприятий можно считать достижение экономического эффекта - 209 миллионов тенге, а также экономия более 19,0 миллионов кВтч электрической энергии, 4,0 тысяч Гкал тепловой энергии, 85,0 тысяч тонн топлива. Также на электростанциях Павлодарской области проведены девять мероприятий, направленных на снижение использования различных видов топлива, энергопотребления котловых агрегатов, и другие мероприятия. Результатом данных мероприятий явилось эффективная экономия 1,9 миллионов кВтч, на общую сумму 109,2 миллионов тенге.

На промышленных предприятиях области (АО «Алюминий Казахстана», Аксуский завод ферросплавов – филиал АО ТНК «Казхром») проведены 6 мероприятий, направленных на замену энергетического оборудования на более экономичные, внедрение схемы регулирования температуры, снижение горячих простоев печей. Передача и распределение электрической, тепловой энергии и водоснабжению на предприятиях (АО «Павлодарская распеределительная электросетевая компания», АО «Горэлектросеть» г. Экибастуза, АО «Павлодарские тепловые сети», ТОО «Тепловик-Аксу», ТОО «Павлодарводоканал», ГКП «ЭкибастузСу», ГКП «Горводоканал» г. Аксу), проведено 34 мероприятия, направленных на замену счетчиков на электронные, в том числе дистанционных, замену неизолированных электропроводов на самоизолированные, осуществление переоборудования 1000 м тепловых сетей на предизолированные, внедрение автоматизированной системы коммерческого учета электроэнергии, с целью учета и контроля электропотребления. В четырнадцати бюджетных учреждениях запущены 35 автоматических тепловых пунктов. На данный момент уже установлено не менее 15000 энергосберегающих ламп. И данная работа будет продолжена в других бюджетных организациях Павлодарской области.

Весьма способствует развитию инновационных процессов в промышленном секторе новая инфраструктура, которая содержит в себе научно-технологический парк Павлодарского государственного университета, инновационный центр Инновационного Евразийского университета, научно-технические подразделения Аксуского завода ферросплавов, АО «Алюминий Казахстана», фармацевтической компании «Ромат».

При этом главными направлениями данных центров представляются интеграция науки и производства, выработка и внедрение инновационных проектов, новых технологий, создание наукоемких и высокотехнологичных производств.

Государственные институты развития, оказывая содействие в реализации инновационных проектов способствуют внедрению новых технологий и научных исследований в промышленность. В инженерном центре Аксуского завода ферросплавов инновационной является разработка новых технологий производства ферросплавов, ведется работа по испытанию новых видов материалов, улучшающих технические характеристики. В научно-исследовательском центре АО «Алюминий Казахстана» реализуются некоторые мероприятия, направленные на модернизацию технологических процессов. Цель данных действий - увеличение объемов и эффективности производства, увеличение качества, расширение выпуска глинозема до 1,8 миллионов тонн в год. Программы государственных институтов развития оказывают содействие внедрению новых технологий, научных исследований в промышленность, что является приоритетом индустриально-инновационного развития региона.

3.2 Региональный маркетинг как инструмент повышения инвестиционной привлекательности Павлодарской области

Региональный маркетинг является одной из наиболее удачных научных концепций современного менеджмента. Региональный маркетинг — система привлечения в регион новых экономических агентов, способствующих процветанию региона в целом. Данный вид маркетинга осуществляется в виде маркетинга земли, жилья, зон хозяйственной застройки, инвестиций, туризма. Региональный маркетинг является действенным инструментом социально-экономического развития регионов и страны в целом.

Задача регионального маркетинга - создание новых и усиление имеющихся преимуществ с целью привлечения в регион экономических агентов, способных повысить благосостояние жителей. Также как маркетинг отдельного продукта выявляет и доводит до потенциального потребителя уникальные свойства продвигаемого продукта, региональный маркетинг выявляет и создает уникальные свойства региона, полезные для потребителей: предпринимателей — близость рынков сбыта, квалификация рабочей силы; для туристов — климатические условия, достопримечательности; для инвесторов — цены на недвижимость, отработанность процедур купли-продажи титулов собственности.

С позиции маркетинга регион, желающий привлечь новые инвестиции, рассматривается в качестве «продукта». Исходя из этого «продавцом» этого продукта будут заинтересованная в инвестициях сторона. Это либо администрация области, либо центр по привлечению иностранных инвестиций. Соответственно «покупателем» будет являться инвестор.

Продажа данного продукта осуществляется на «рынке», который формируется из «продавцов» - регионов, которые предлагают инвесторам подобные «продукты». Такой «рынок» считается высоко конкурентным. При этом представленные «продукты» на данном рынке с большой вероятностью могут иметь существенные экономические и географические различия, но не

смотря на это, могут являться взаимозаменяемыми. Продавцы данных продуктов борются за покупателей различными методами, как финансовыми, так и не финансовыми. Финансовые методы: региональные кредиты инвесторам с целью покупки оборудования, льготное взимание налогов, предоставление дотаций на пользование коммунальными услугами, а также предоставление субсидий на развитие. Нефинансовые методы: усовершенствование транспортной системы и инфраструктуры, повышение качества управления регионом и др.

Один из законов успешного маркетинга гласит – для эффективной продажи продукта продавцу необходимо обладать информацией о данном продукте в полном объеме. Еще не маловажно знать всех конкурентов их продукты. Только как следует изучив рынок, продавцу удастся эффективно акцентировать внимание потенциальных покупателей – инвесторов на выгодные преимущества своего региона.

Рассмотрим подробнее методы регионального маркетинга по привлечению иностранных инвестиций.

Условно можно выделить две категории предоставляемых иностранным инвесторам услуг. Беря за точку отсчета время выдачи инвесторам разрешения на инвестирование, к первой категории можно отнести все услуги, которые предшествуют разрешению, а ко второй – следуют за его выдачей.

К первому категории услуг относятся:

- снабжение инвесторов полной информации, которая их интересует и помощи в её формировании;
- предоставление консультаций;
- помощь в решении различных вопросов;
- помощь в организации посещения потенциальными инвесторами страны и региона, сопровождение их во время визита.

С целью привлечения иностранных инвесторов необходимо расширить функции агентства, в том числе предоставить им полный комплект услуг, который именуется «услуги от самолёта до самолёта». Они предполагают встречу инвесторов в аэропорту, организовать посещение необходимых объектов, руководителями предприятий, решить все вопросы, связанные с их визитом в страну. Причем в график данных мероприятий включается не только деловые и официальные встречи, но также и экскурсии, знакомство с достопримечательностями, условиями жизни, развлечениями, которые смогут найти в данной стране иностранцы. Все эти услуги для иностранных инвесторов в регионах предоставляются с целью формирования у инвесторов определённого образа региона и принятия решения об инвестировании в данный регион.

Инвесторам, которые уже приняли решение инвестировать в регион и получившие соответствующее разрешение властей предоставляется вторая категория услуг.

Большое количество проблем на пути от получения разрешения на инвестирование до осуществление его возникают у инвесторов в связи с тем,

что необходимо собрать несколько десятков, иногда сотен различных справок, документов, лицензий, разрешений. К примеру, иностранным инвесторам бывает необходимо получение разрешения от государственного учреждения, которое осуществляет операции экспорта и импорта, для того, чтобы реализовать импорт сырья и оборудования. Нередко от них требуется получение регистрации в Национальном Банке для вывоза капитала заграницу, также от Миграционной службы - на применение иностранной рабочей силы, часто от органов местного управления - на аренду или покупку помещения или земли. Не мало сложности для иностранных инвесторов добавляет в некоторых регионах даже разрешение телефонной компании на установку телефонной линии. Для решения всех вышеописанных проблем и требуется создать агентство по привлечению инвестиций.

Существует 10 промоушен-технологий, направленных на создание позитивного имиджа региона для иностранных инвесторов:

- реклама в финансовых изданиях;
- участие в инвестиционных выставках
- реклама в промышленных и других специализированных изданиях;
- осуществление инвестиционных миссий общего вида;
- проведение информационных семинаров общего вида по инвестиционным возможностям региона;
- прямая рассылка или телемаркетинг;
- проведение промышленных и других специализированных инвестиционных миссий;
- проведение промышленных и других специализированных семинаров;
- участие в исследовании возможностей компаний с последующими их презентациями;
- оказание услуг постинвестиционного обслуживания.

Всеми этими технологиями может заниматься отдельный департамент агенства по привлечению инвестиций.

Вышеупомянутые промоушн-технологии зачастую используются для достижения разнообразных целей. Некоторые из них, в особенности технологии с первого по пятый реализуются с целью создания определенного имиджа региона. Тем временем технологии с шестого по девятый применяются с целью прямой генерации инвестиций. Технология 10 необходима для осуществления функции обслуживания процесса инвестирования. Хоть предназначение некоторых технологий иногда пересекаются, такого рода классификация построена на типичных задачах, которые выполняются при реализации той или иной промоушн-стратегии.

Агентство по привлечению инвестиций в регион может применять технологии для создания благоприятного имиджа региона, как места для вложения иностранных инвестиций. При этом Агентство не может рассчитывает на то, что реализация имиджевых технологий сможет привлечь инвестиции непосредственно.

Технологии для генерации инвестиций – это прямая рассылка или телемаркетинг, промышленные и других специализированные инвестиционные миссии и семинары, участие в исследовании возможностей компаний с последующими их презентациями. Но очевидным является то, что данные технологии являются эффективными только как способ привлечения внимания некоторых компаний, и что зачастую руководители этих компаний прибегают к твердому решению инвестировать в регион только после личных встреч и длительных переговоров.

В качестве необходимых факторов инвестиционного маркетинга Агентство имеет в виду такие технологии обслуживания инвестиций, как инвестиционные консультации, содействие в составлении заявок и получении разрешений на инвестиционную деятельность, реализация услуг постинвестиционного обслуживания. Агентствами применяются несколько или, по крайней мере, одна из упомянутых технологии. Но трудно с точностью сказать, что данная работа пробудит большой новый инвестиционный интерес или приведет к изменению имиджа региона, так как реализация данных технологий по обслуживанию инвестиций влияет на удержание уже имеющихся инвесторов, оперирующих на территории региона, и тем самым стимулирует их реинвестировать в уже организованный бизнес.

Реализация всех вышеупомянутых типов технологий, однако, в конечном результате нацелена на привлечение инвестиций. Предпочтение тех или иных технологий зависит от применяемой маркетинговой стратегии.

Исходя из этого, необходимо объективно и полно оценить сравнительные преимущества Павлодарского региона с целью создания стратегии привлечения инвесторов.

Помимо этого, собранная подобным образом информация может быть использована для:

- создания стратегии маркетинга для Павлодарского региона;
- построения интерактивной индустриальной карты региона (то есть реестр типов предприятий и видов отраслей, нуждающихся в развитии, а также мероприятия для их привлечения);
- уточнения, какие изменения необходимо произвести в регионе чтобы поднять его привлекательность для инвесторов.

Методы привлечения инвестиций в регион делятся на три категории:

- оказание услуг
- предоставление финансовых льгот
- маркетинг

При этом чтобы реализовать эти методы необходимо создать специальное агентство, целью которого будет привлечение инвестиций в Павлодарскую область.

Агентство будет предоставлять такие услуги для потенциальных инвесторов: консультации, помощь в решении вопросов организации, помощь в посещении потенциальными инвесторами страны и региона, сопровождение их во время визита, содействие в сборе интересующей их информации. Для

инвесторов, которые приняли решение об инвестировании, оказываются услуги в формировании пакета документов, получении соответствующего разрешения, лицензии и сертификата, нужных для осуществления процесса инвестирования.

Также агентством будут предоставляться финансовые льготы: предоставление долгосрочных займов со льготными условиями погашения, выгодные ставки аренды или покупки помещения или земли, снижение ставок налогов, направляемых в региональные и местные бюджеты, а также возвращение процентов от уплаченных налогов в случае выполнения предприятием некоторых условий.

Агентство организует маркетинговые мероприятия для привлечения инвесторов в регион, такие как: реклама региона в средствах массовой информации, презентация региона на международных конференциях, выставках, организация инвестиционных семинаров, опубликование сведений о перспективных проектах для реализации иностранных инвестиций в регион.

Пример рекламы области на выставках – «Пять причин инвестировать в Павлодарскую область»:

- Один из богатейших регионов Казахстана по запасам минерально-сырьевых, топливно-энергетических ресурсов;
- Территория с выгодным географическим положением
- Область занимает седьмое место в рейтинге развития регионов Казахстана
- Динамично расширяющийся потребительский рынок
- Регион, обеспеченный высокообразованными трудовыми ресурсами

PR мероприятия по привлечению внимания к специальной экономической зоне «Павлодар» - формируемому химическому кластеру.

При этом влиятельным фактором в данной ситуации является вхождение страны в определенный экономический цикл развития, имеющиеся у нее ресурсы, а также отношение органов власти к привлекаемым инвестициям. Сверх того, совсем не обязательным является то, что регион, который имеет выгодную репутацию как место для вложения инвестиций и благоприятно воспринимается потенциальными инвесторами, нуждался в масштабной кампании по построению положительного имиджа, выстраиванию стратегий, характерных для начального этапа продвижения инвестиционной привлекательности территории.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

В современных условиях при разработке мер по привлечению инвестиций приходиться анализировать многообразные внешние и внутренние факторы, влияющие на инвестиционную привлекательность регионов. На современном этапе развития Павлодарского региона совершается формирование, функционирование и развитие инвестиционного комплекса. Инвестиционная деятельность в Павлодарской области за последние пять лет осуществлялась достаточно активно и интенсивно увеличивала свои масштабы. Объемы инвестиций в основной капитал выросли более чем в два раза в сопоставимых ценах.

Территориальная структура инвестиций в основной капитал сложилась в результате крайне неравномерного и мало контролируемого механизма распределения.

Инвестиции финансируемые за счет собственных средств, составляющие почти половину всех капиталовложений, преобладают, в Павлодарской области. Однако, надо отметить, что главенствующее место в индустрии региона занимают компании полностью либо частично иностранные, т.е. в собственных средствах предприятий присутствуют инвестиции иностранной формы собственности.

Иностранный капитал предпочитал и предпочитает идти в те отрасли, которые производят продукцию, имеющую для него и долгосрочном плане стратегическое значение, так как ее реализация гарантирована относительно стабильным спросом на мировом рынке.

Все большую роль в инвестиционном процессе стали играть инвестиции за счет заемных средств, уровень которых вырос в 2012 году до 17 процентов. Во внутриобластной отраслевой структуре инвестиций на период до 2015 года значительно уменьшатся объемы средств, направляемые в операции с недвижимостью, возрастет удельный вес обрабатывающей промышленности, существенно поднимется уровень инвестирования социальной сферы. По мере роста отечественного агросектора потребуются инвестиции в торговую и снабженческую деятельность на селе и в развитии сбыта продукции в городской местности.

Результаты проведенного исследования позволяют сделать следующие выводы:

С учетом современных тенденций развития мировой экономики, характеризующихся процессами глобализации и регионализации сделано заключение о наличии инвестиционного комплекса на уровне региона.

Инвестиционный комплекс региона, являясь составной частью ИК

страны, испытывает на себе влияние процессов, происходящих на макроуровне. Последовательное снижение доли обрабатывающей промышленности в общем объеме производства за последние годы, сырьевая направленность экономики страны и вызовы современного мира определяют возможность и необходимость осуществления модернизации и диверсификации экономики.

В настоящее время Павлодарской области в индустриальном развитии характерна определенная специализация, в частности по производству черных и цветных металлов, продуктов нефтеперегонного процесса, машиностроения, и продукции химического синтеза. В то же время имеются неограниченные резервы в создании новых наукоемких видов продукции, реализация которых дала бы мощный импульс развитию области. Таким образом, можно сделать вывод о наличии пока еще не в полную меру задействованного инвестиционного потенциала области и об имеющихся возможностях по реализации этого потенциала.

Сложившаяся в последние годы динамика вложений средств в нефинансовые активы области свидетельствует о наличии положительной тенденции в развитии инвестиционных процессов. Для 2009-2012 годов характерен ежегодный рост инвестиций в нефинансовые активы и стабильное увеличение в течение последних трех лет главной их составляющей – инвестиций в основной капитал.

В отраслевой структуре традиционно большую долю занимает промышленность, наибольшая инвестиционная активность проявилась в обрабатывающей и горнодобывающей отраслях, причем наблюдается увеличение их удельного веса.

На данный момент собственные средства предприятий и организаций являются основным источником инвестиционных ресурсов, в последнее время наблюдается увеличение финансирования из бюджета, что свидетельствует об активизации государства в инвестиционном процессе.

Имея достаточные материальные ресурсы, квалифицированный трудовые ресурсы, инвестиционный потенциал, область может повысить свою привлекательность с точки зрения инвестиционной деятельности.

Как показал анализ инвестиционного комплекса Павлодарской области, усилия местных органов власти должны быть направлены, прежде всего, на решение выявленных проблем, выработку мер по улучшению и оптимизации инвестиционной привлекательности области. Таким образом, инвестиционная составляющая ИК будет определяться теми направлениями и сферами инвестирования, которые наиболее актуальны для области в настоящее время.

В качестве основных мер, которые можно предпринять для активизации процессов в ИК региона предложены следующие:

- государственная поддержка прямых инвестиций на местном уровне;
- создание особых (специальных) зон экономического и технологического развития;
- создание дополнительных побудительных механизмов для потенциальных

инвесторов, конкурентных по отношению к другим регионам;

- создание эффективной информационной системы для потенциальных инвесторов;
- мероприятия по созданию благоприятного имиджа области в глазах потенциальных инвесторов, с помощью инструментов регионального маркетинга.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1 Абыкаев Н. Инвестиционный потенциал и экономический рост (методологический аспект) // Экономист. 2000. № 6. С. 58 – 66.

2 Автоматизированные информационные технологии в экономике: Учебник / М.И. Семенов, И.Т. Трубилин, В.И. Лойко, Т.П. Барановская; Под общ. ред. И.Т. Трубилина. М.: Финансы и статистика, 2000.

3 Бакитджанов А., Филин С. Инфраструктура государственного управления как составная часть инвестиционной инфраструктуры // Инвестиции в России. 2001. № 9. С. 18 – 26.

4 Годин В.В., Корнеев И.К. Информационное обеспечение системы управления: Учебник. М.: Мастер, Высшая школа. 2001.

5 Гранберг А.Г. Основы региональной экономики: Учебник для вузов. М.: ГУ ВШЭ, 2001.

6 Гранберг А. Стратегия территориального социально-экономического развития России: от идеи к реализации // Вопросы экономики. 2001. № 9. С. 15 – 28.

7 Гришина И., Шахназаров А., Ройзман И. Комплексная оценка инвестиционной привлекательности и инвестиционной активности российских регионов: методика определения и анализ взаимосвязей // Инвестиции в России. 2001. № 4. С. 5 – 16.

8 Иванов А., Перевозчиков А., Лапушинская Г. Предварительная экспертиза прямых инвестиций в промышленность России // Проблемы теории и практики управления. 2000. № 2.

9 Игнатьева А.В., Максимцов М.М. Исследование систем управления: Учеб. пособие для вузов. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2000.

10 Ковалев В.В. Финансовый анализ: Управление капиталом. Выбор инвестиций. Анализ отчетности. М.: Финансы и статистика,2005

11 Колесникова Н.А. Финансовый и имущественный потенциал региона: опыт регионального менеджмента. М.: Финансы и статистика, 2000.

12 Красильников О. Проблемы структурных преобразований в экономике // Экономист. 2001. № 8. С. 52 – 58.

13 Методические рекомендации по оценке эффективности инвестиционных проектов. (Вторая редакция) / Минэкономики РФ,

14 Минфин РФ, ГК по строительству, архитектуре и жил. политике; Рук. авт. кол.: В.В. Коссов, В.Н. Лившиц, А.Г. Шахназаров. М.: ОАО «НПО «Издательство "Экономика"», 2000.
15 Мицек С.А. Что способствует и что мешает инвестициям в России? // Финансы и кредит. № 3(63). 2000. С. 2 – 6.
16 Москвин В. Временная диагностика системы рисков инвестиционного процесса // Инвестиции в России. 2001. № 2. С. 33 – 42.
17 Москвин В. Создание рынка инвестиционных проектов // Инвестиции в России. 2001. № 12. С. 26 – 27.
18 Мухетдинова Н. Инвестиционная политика: диалектика федерального и регионального уровней // Российский экономический журнал. 2000. № 1. С. 49 – 56.
19 Новицкий Н. Выбор инвестиционной стратегии на новом этапе реформ // Экономист. 2001. № 6. С. 27 – 34.
20 Проблемы повышения инвестиционной активности в экономике России // Проблемы теории и практики управления. 2001. №3. С. 124 – 127.
21 Самофалова Е.В. Управление структурной динамикой экономики региона: Дис. … канд. эконом. наук. Курск, 2002.
22 Серов В.М., Ивановский В.С., Козловский А.В. Инвестиционный менеджмент: Учеб. пособие для вузов / ГУУ. М.: ЗАО «Финстатинформ», 2000.
23 Управление организацией: Учебник / Под ред. А.Г. Поршнева и др. М.: «ИНФРА-М», 2001.
24 Щербаков А. Финансирование проектов: технология работы с банком при получении кредита // Инвестиции в России. № 10. 2000. С. 41 – 42.
25 Экономико-математические методы и прикладные модели: Учеб. пособие для вузов / В.В. Федосеев, А.Н. Гармаш, Д.М. Дайнтбергов и др.; Под ред. В.В. Федосеева. М.: ЮНИТИ, 2000.
26 Экономическая информатика / Под ред. П.В. Конюховского и Д.Н. Колесова. СПб.: Питер, 2001.
27 162. Ясин Е. Экономический рост как цель и как средство (современная ситуация и перспективы российской экономики) // Вопросы экономики. 2001. № 9. С. 4 – 14.
28 Программа форсированного индустриально-инновационного развития Республики Казахстан.
29 Бочаров В. В. Инвестиции: Учебник /В. В. Бочаров. – СПб.: Питер, 2009. – 384 с.
30 Деева, А.И. Инвестиции: учебное пособие / А.И. Деева. – М.: Изд-во «Экзамен», 2009. – 436 с.
31 Ивашковский С.Н. Экономика: микро и макроанализ: учеб.-практ. пособие / С.Н. Ивашковский. – М.: Дело, 2009. – 360 с
32 Игонина Л.Л. Инвестиции: Учеб. пособие / Л.Л. Игонина; Под ред. В.А. Слепова. – М.: Юристъ, 2012. – 480 с.

33 Инвестиции: учебное пособие / Под ред. В.В. Ковалева.- М.: Проспект, 2008. – 360 с.
34 Инвестиции: Учеб. пособие /Под ред. М.В. Чиненова. – М.: КноРус, 2011. – 368 с.
35 Меркулов, Я.С. Инвестиции: учебное пособие /Я.С. Меркулов.- М.: ИНФРА-М, 2010. – 420 с.
36 Нешитой, А. С. Инвестиции: Учебник/А.С. Нешитой. – 6-е изд., перераб. и испр. – М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К0», 2010. – 372 с.
37 Хазанович Э. С. Инвестиции: Учеб. пособие / Э. С. Хазанович. – М.: КноРус, 2011. – 320 с.
38 Янковский К. П. Инвестиции: Учебник / К. П. Янковский. – СПб.: Питер, 2012. – 368 с.
39 Боди З., Кейн А., Маркус А. Принципы инвестиций. - М.: Издательский дом «Вильямс», 2002.
40 Бирман Г., Шмидт С. Капиталовложения. Экономический анализ инвестиционных проектов. - М.: Биржи и банки, ЮНИТИ-ДАНА, 2003.
41 Брейли Р., Майерс С. Принципы корпоративных финансов. - М.: Олимп-Бизнес, 2004.
42 Бригхэм Ю., Эрхардт М. Финансовый менеджмент. 10-е изд. Пер.с англ. СПб.: Питер, 2007.
43 Виленский П.Л., Лившиц В.Н., Орлова Е.Р., Смоляк А.С. Оценка эффективности инвестиционных проектов. - М.: Дело, 2001.
44 Деева А.И. Инвестиции: Учебное пособие для вузов. 2-е изд. М.: Экзамен, 2005.
45 Фабоцци Ф. Дж. Управление инвестициями. - М.: Инфра-М, 2000.
46 Бланк И.А. Основы инвестиционного менеджмента: В 2-х томах. - К.: Эльга-Н, Ника-Центр, 2004.
47 Лукасевич И.Я. Анализ финансовых операций. Методы, модели, техника вычислений. - М.: Финансы, ЮНИТИ, 2000.
48 Фабоцци Ф. Дж. Управление инвестициями. - М.: Инфра-М, 2000.
49 Шарп У., Александер Г., Бейли Дж. Инвестиции. - М.: Инфра-М, 2007.
50 Брейли Р., Майерс С. Принципы корпоративных финансов. - М.: Олимп-Бизнес, 2004.
51 Буренин А.Н. Рынок ценных бумаг и производных финансовых инструментов. - М.: Научно-техническое общество имени академика С. И. Вавилова, 2002.
52 Крушвиц Л. Финансирование и инвестиции. - М.: Питер, 2000.
53 Коттл С., Мюррей Ф.Р., Блок Ф.Е. «Анализ ценных бумаг Грэма и Додда. - М.: Олимп-Бизнес, 2000.
54 Лукасевич И.Я. Анализ операций с ценными бумагами с MS EXCEL.
55 Рэй К. Рынок облигаций. Торговля и управление рисками - М.: Дело, 2000.
56 Чекулаев М.В. Риск-менеджмент. - М.: Альпина Паблишер, 2002.

57 Четыркин Е.М. Финансовая математика. - М.: Дело, 2000.
58 Маршалл Дж., Бансал В. Финансовая инженерия. - М.: Инфра-М, 2000.
59 Бланк И.А. Основы инвестиционного менеджмента: В 2-х томах. - К.: Эльга-Н, Ника-Центр, 2004.
60 Лукасевич И.Я. Финансовый менеджмент: учебник. М.: Эксмо, 2007.
61 Методические рекомендации по оценке эффективности инвестиционных проектов: (вторая редакция) / М-во экон. РФ, М-во фин. РФ, ГК по стр-ву, архит. и жил. политике; рук. авт. кол.: Коссов В.В., Лившиц В.Н., Шахназаров А.Г. - М.: «Экономика», 2001.
62 www.pavlodar.gov.kz
63 Бирман Г., Шмидт С. Капиталовложения. Экономический анализ инвестиционных проектов. - М.: Биржи и банки, ЮНИТИ-ДАНА, 2003.
64 Чекулаев М.В. Риск-менеджмент. - М.: Альпина Паблишер, 2002.
65 Программа развития Павлодарской области на 2011-2015 годы.
66 Определение инвестиционной потребности и инвестиционных ресурсов Казахстана до 2015 года. ТОО «Adal solutions»
67 Деева А.И. Инвестиции: Учебное пособие для вузов. 2-е изд. М.: Экзамен, 2005.
68 Фабоцци Ф. Дж. Управление инвестициями. - М.: Инфра-М, 2000.
69 Шарп У., Александер Г., Бейли Дж. Инвестиции. - М.: Инфра-М, 2007.
70 А. Шилов. Инновационная экономика: наука, государство, бизнес // Вопросы экономики. - 2011. - № 1.

71 С. Алексашенко, В. Миронов, Д. Мирошниченко. Российский кризис и антикризисный пакет: цели, масштабы, эффективность // Вопросы экономики. - 2011. - № 2.

72 А. Аганбегян. О месте экономики России в мире (по новым данным о международном сравнении валового внутреннего продукта) // Вопросы экономики. - 2011. - № 5.

73 Д. Иванов. Гламурный капитализм: логика "сверхновой" экономики // Вопросы экономики. - 2011. - № 7.

74 От перераспределения благ к созданию процветания: выводы из индекса глобальной конкурентоспособности (из доклада Всемирного экономического форума и Евразийского института конкурентоспособности) // Вопросы экономики. - 2011. - № 8.

75 Бухвальд Е.М., Павлов И.Т. Инвестиционная политика в регионе/ М.: Наука, 1994. - 141 стр.
76 Волков О.И., Скляренко В.К. Экономика предприятия: Курс лекций. - М.: ИНФРА-М, 2003.-280 с.
77 Егоров Е.Г., Бекетов Н.В. Научно-информационная система региона: структура, функции, перспективы развития, М.: Academia, 2002. - 224 стр.

78 Жданов В.П. Организация и финансирование инвестиций. -Калининград: «Янтарный сказ», 2000. - 185 стр.
79 Журнал «Законодательство и экономика», май 2004 (№5).
80 Журнал «Экономист», декабрь 2007 (№12).
81 Журнал «Экономические науки», 2006 (№8).
82 Кашин В., Симонов В. Развитие инвестиционной ситуации в регионах России – Москва: 1999. - 170 стр.
83 Малкова Т.Б. Управление инвестиционной активностью предприятий топливно-энергетического комплекса региона – Иваново: 2005. -20 стр.
84 Российский экономический журнал, 2006 (№9/10).
85 Савицкая Г.В. Экономический анализ: учеб./ Г.В. Савицкая. - 11-е издание. - М.: Новое знание, 2005. - 651 с.
86 Юров В.Ф. Прибыль в рыночной экономике: вопросы теории и практики. – М.: Финансы и статистика, 2001. - 144 с.
87 http://www.fin-izdat.ru/journal/region/detail.php?ID=5827
88 http://region.mcnip.ru/modules.php?name=Topics